

33300 Bordeaux
Plus de 10 ans d'expérience
Réf : 2605201546



Business manager

Ma recherche

Je recherche tout type de contrat, sur toute la région Nouvelle-Aquitaine, dans le Batiment.

Formations

12/2025 : Bac +5 à PPA Business School
Master Business Development

12/2023 : Bac +3 à Pigier Performance
Bachelor Responsable Développement Commercial

Expériences professionnelles

12/2025 - à ce jour :

Business Manager chez Cybermaker sur Bordeaux

Pilotage et développement d'une Business Unit dédiée au secteur Luxe générant 500 K€ de chiffre d'affaires. Développement d'un portefeuille clients grands comptes à partir de zéro. Prospection commerciale avec 20 rendez-vous clients/prospects par mois. Gestion du cycle de vente complet : prospection, négociation et closing. Taux de transformation commercial de 30 % sur les opportunités qualifiées. Management et accompagnement de 8 consultants en mission. Développement et fidélisation des comptes stratégiques du secteur luxe.

09/2023 - 11/2025 :

Business Manager chez Incka

Pilotage et développement d'une Business Unit générant 5 M€ de chiffre d'affaires. Développement d'un portefeuille grands comptes avec acquisition de 15 nouveaux clients par an. Prospection commerciale, conduite de rendez-vous clients et gestion du cycle de vente complet. Signature moyenne de 3 contrats par semaine. Fidélisation et développement des comptes stratégiques. Management et accompagnement de 50 consultants en mission. Participation au positionnement des consultants sur les projets clients.

09/2022 - 06/2023 :

Commercial chez Dvai

Développement commercial et prospection de nouveaux clients B2B dans le secteur métallurgique. Gestion de 30 à 40 appels entrants et sortants par jour. Élaboration de plus de 50 devis commerciaux par mois. Contribution à l'augmentation de 20 % des nouveaux clients acquis sur la période. Suivi des opportunités commerciales et fidélisation des comptes clients. Coordination avec les équipes internes pour le suivi des demandes et commandes.

02/2021 - 08/2022 :

Assistant Commercial chez Bca Expertise sur Asnières-sur-seine

Gestion de base de données clients, création de fiches clients, gestion et création de compte extranet client, qualification de prospect, création de supports de réunion pour les responsables clients, synthèses clients.

Langues

Anglais (Oral : courant / Ecrit : intermédiaire), Espagnol (Oral : courant / Ecrit : intermédiaire)

Permis

Permis B

Centres d'intérêts

Art, dessins, centres culturels, Aviron, Volley Ball, Voyages