Responsable commercial terrain

92220 Bagneux · 5 à 10 ans d'expérience · Réf. 2605240812

Ma recherche

Contrat recherché : Tout contrat
Zone : Ile de France
Mobilité : sur toute la région
Rémunération : a étudier
Secteur : Batiment

Formations

12/2022 — Bac +5 — AFOREM, Rennes
Master Développement Commercial & Entrepreneuriat
12/2020 — Bac +3 — GOGEFI, Champs-sur-Marne
Licence Marketing
12/2018 — Bac +2 — Lycée Emile Dubois, Paris
BTS Assistant de Gestion
12/2017 — Bac — Lycée Emmanuel Mounier, Châtenay-Malabry
BAC STMG

Expériences professionnelles

03/2025 - 02/2026 — Responsable commercial terrain
Gestion d'un portefeuille de 60 clients, négociation et déploiement d’offres promotionnelles, pilotage de 131 opérations promotionnelles, amélioration de la performance nationale des ventes.
01/2024 - 02/2025 — Associé Gérant / Responsable commercial
Création et structuration de l’activité (rénovation intérieure), élaboration du business plan, prospection et acquisition de nouveaux clients, développement de partenariats stratégiques, négociation des devis et conclusion des ventes, 190 /k€ de CA en 2024.
10/2022 - 11/2023 — Responsable commercial terrain
Gestion d'un portefeuille de 80 clients, prospection, acquisition de nouveaux clients, développement de l'offre produits, négociation et déploiement d’offres promotionnelles, amélioration de la visibilité et de la performance des offres.
09/2020 - 08/2022 — Assistant grands comptes / Alternant
Gestion et suivi des commandes fournisseurs, suivi des livraisons et des approvisionnements.
09/2019 - 08/2020 — Responsable commercial
11/2018 - 08/2019 — Assistant acheteurs fruits et légumes (Siège Rungis)
Gestion et suivi des commandes fournisseurs, suivi des livraisons et des approvisionnements.

Atouts

Prospection et acquisition de nouveaux clients, Développement de l’offre produits, Passation des commandes, Développement de la visibilité et de la performance des offres, Suivi des actions commerciales, Gestion des appels d’offres commerciaux, Analyse et suivi des performances de vente, Persévérance, Proactivité, Négociation, Orientation résultats, Capacité d’adaptation, Persuasion

Permis

Permis B

Fiche anonyme — l'identité et les coordonnées du candidat sont communiquées aux recruteurs qui en font la demande sur pmebtp.com.