# Commercial sédentaire

77540 Rozay-en-Brie · 5 à 10 ans d'expérience · Réf. 2605281800

## Ma recherche

Contrat recherché : Tout contrat
Zone : Ile de France
Mobilité : sur toute la région
Rémunération : a étudier
Secteur : Batiment

## Formations

12/2018 — Bac +2 — IUT Sénart
DUT Techniques de Commercialisation
12/2016 — Bac
Baccalauréat ES — Mention Bien

## Expériences professionnelles

03/2022 - 11/2025 — Commercial sédentaire
Gestion et développement d’un portefeuille clients B2B (fidélisation et développement du chiffre d’affaires). Qualification des besoins, recommandation de solutions (Sage, Microsoft, Lucca), élaboration d’offres, négociation et signature de contrats, suivi complet des dossiers clients, coordination avec les équipes internes (ADV, technique), ventes additionnelles et mise à jour du CRM.
03/2021 - 02/2022 — Chargé de relations clients
Gestion des appels entrants et sortants avec un objectif de satisfaction client, suivi et résolution de dossiers clients complexes, planification d’interventions en coordination avec les équipes techniques.
10/2018 - 07/2020 — Vendeur
Conseil et vente auprès des clients, gestion du rayon et mise en valeur des produits, participation à l’atteinte des objectifs commerciaux, encadrement et coordination d’équipe.
08/2018 - 09/2018 — Accueil physique et téléphonique / Gestion administrative des dossiers
04/2018 - 06/2018 — Assistant administratif (stage conseiller commercial)

## Langues

Anglais (courant), Allemand (notions)

## Atouts

Développement portefeuille clients B2B, Fidélisation et satisfaction client, Négociation commerciale, Vente de solutions, Gestion du cycle de vente, Détection des besoins, Microsoft Dynamics 365, Pack Office

## Permis

Permis B

## Loisirs

Football, Tennis, Badminton, Cuisine

Fiche anonyme — l'identité et les coordonnées du candidat sont communiquées aux recruteurs qui en font la demande sur pmebtp.com.