

**67000 Strasbourg**  
**3 à 5 ans d'expérience**  
**Réf : 2606091306**



## Commercial btob / key account manager

### Ma recherche

---

Je recherche tout type de contrat, sur toute la région Grand-Est, dans le Batiment.

### Formations

---

**12/2025** : Bac +5 à EM Strasbourg Business School

Master 2 Spécialisation Négociation et Management Commercial Mémoire : " Quels leviers de fidélisation clients les commerciaux grands comptes utilisent-ils dans le secteur des services IT ? "

**12/2023** : à EM Strasbourg Business School

Double Diplôme - Diplôme Universitaire Jeune Entrepreneant

**12/2022** : Bac +2 à IUT Louis Pasteur

DUT Gestion des Entreprises et des Administrations

### Expériences professionnelles

---

**05/2023 - 08/2023** :

Conseiller Commercial Automobile chez Tesla sur Hoenheim

Accueil, conseil et accompagnement commercial des clients, qualification des besoins, présentation des solutions, suivi des commandes, coordination des livraisons, gestion administrative des dossiers clients, interface entre clients et équipes internes.

**01/2023 - 12/2025** :

Key Account Manager chez Es Energies - Edf Group sur Strasbourg

Gestion et développement d'un portefeuille de 40 grands comptes, prospection, négociation de contrats et appels d'offres, suivi commercial, pilotage de business plans, reporting via CRM/ERP, déplacements itinérants (≈60 km).

**04/2022 - 07/2022** :

Assistant Chef de Projet Développement Commercial chez Stras'cours sur Strasbourg

Conception et déploiement d'un CRM adapté aux besoins de l'entreprise. Analyse des besoins, sourcing de solutions, mise en place d'un outil de suivi commercial et administratif.

### Langues

---

Français (Oral : maternelle / Ecrit : expérimenté), Anglais (Oral : courant / Ecrit : intermédiaire), Espagnol (Oral : courant / Ecrit : intermédiaire), Portugais (Oral : maternelle / Ecrit : expérimenté)

### Permis

---

Permis B