Commerciale BtoB

77190 Dammarie-les-Lys · 1 à 3 ans d'expérience · Réf. 2606101011

Ma recherche

Contrat recherché : Tout contrat
Zone : Ile de France
Mobilité : sur toute la région
Rémunération : A étudier
Secteur : Bâtiment

Formations

2022-12-31 — Bac +2 — Lycée Henri Becquerel Nangis
BTS Management Commercial Opérationnel (MCO)

Expériences professionnelles

2023-06-01 - 2025-10-31 — Représentante Commerciale
Développement et gestion d'un portefeuille clients, prospection terrain, prise de rendez-vous, identification des besoins, proposition de solutions, suivi et fidélisation des clients, contribution à l'atteinte des objectifs commerciaux, gestion autonome de l'activité commerciale, gestion des priorités et suivi rigoureux des dossiers.
2022-11-01 - 2023-06-30 — Téléprospectrice
Assurer une communication professionnelle lors des appels sortants, prise de rendez-vous pour les équipes commerciales et techniques, fidélisation client, organisation et planification des rendez-vous, présentation des offres, mise à jour des informations clients, négociation commerciale, contribution à l'atteinte des objectifs, gestion de la relation client.
2021-11-01 - 2021-11-30 — Stagiaire Vendeuse Prêt-à-porter
Organisation et gestion des priorités, accueil et conseil client, contribution à l'atteinte des objectifs du magasin, mise en rayon, respect du merchandising, gestion des encaissements, participation à la satisfaction client et au bon fonctionnement du point de vente.
2021-05-01 - 2021-06-30 — Vendeuse en boulangerie
Accueil et conseil client, mise en valeur des produits en vitrine, encaissement des ventes, maintien d'un espace de vente propre et attractif.
2021-01-01 - 2021-01-31 — Stagiaire Vendeuse (magasin de jouets)
Organisation de l'espace de vente et mise en place des produits, participation à la dynamisation de l'espace commercial.

Langues

Français (Langue maternelle)

Atouts

Prospection terrain, Développement commercial, Fidélisation client, Gestion de portefeuille clients, Identification des besoins, Proposition de solutions, Gestion des priorités, Suivi rigoureux des dossiers, Téléprospection, Négociation commerciale, Organisation et planification de rendez-vous, Gestion de la relation client, Dynamique, Organisée, Orientée résultats

Permis

Permis B

Loisirs

Décoration et aménagement d'espaces

Fiche anonyme — l'identité et les coordonnées du candidat sont communiquées aux recruteurs qui en font la demande sur pmebtp.com.