Commercial en solutions techniques - garde corps

14400 Bayeux · Plus de 10 ans d'expérience · Réf. 2606110115

Ma recherche

Contrat recherché : Tout contrat
Zone : Normandie
Mobilité : sur toute la région
Rémunération : A étudier
Secteur : Bâtiment

Formations

2004-12-31 — Bac +2 — Lycée Chaptal – St Brieuc
BTS Conception de produits industriels
2002-12-31 — Bac — Lycée Félix le Dantec – Lannion
Bac STI – Génie mécanique
1999-12-31 — Collège de Goas Plat – Paimpol
Brevet des collèges

Expériences professionnelles

2024-06-01 - à ce jour — Technico commercial

Développement commercial de la nouvelle marque Majuskule pour entreprises générales et PME du secteur bâtiment (affaires de 10 /k€ à 1 /000 /k€). Relevé de côtes, conseil technique sur chantier, assistance technique et commerciale, vente à cycle long multi interlocuteurs, déplacements régionaux (Normandie, Île de France, Centre Val de Loire) et ponctuels sur toute la France, assistance R&D, représentation sur salons professionnels (Batimat, Artibat, Salon de la Copro...).

2018-01-01 - 2024-05-31 — Responsable métreur deviseur

Chiffrage d'affaires de métallerie et menuiserie aluminium (garde corps, escaliers, menuiserie aluminium et acier). Intervention sur secteurs bancaire, bâtiments d'État (prisons, préfectures…), privés (logement, tertiaire, public) et contrats d'entretien quadri annuels (BATIPRIX). Implémentation et paramétrage de l'ERP Codial, gestion de bases de données.

2017-05-01 - 2018-01-31 — Chargé d'affaires

Gestion globale des dossiers du devis à la réception du chantier, conception de plans sur AutoCAD et devis avec Metalcontact (Metalusoft). Affaires de 1 /k€ à 300 /k€. Encadrement d'équipes études/fabrication/pose ("H /7 /personnes).

2015-06-01 - 2016-09-30 — Chef de projet

Pilotage de macro lots supérieurs à 1 /000 /k€ réunissant charpente métallique, charpente bois, étanchéité, couverture, bardage, menuiserie, photovoltaïque. Coordination des équipes, suivi de projet et interface clients.

2008-03-01 - 2015-06-30 — Technicien études de prix

Réalisation d'offres commerciales (métrés, prix de vente, dossiers administratifs) à partir d'appels d'offres ou consultations. Gestion d'affaires complexes de 100 /k€ à 2 /000 /k€. Élaboration de plans de détail sur AutoCAD.

2006-02-01 - 2008-02-28 — Conducteur de travaux

Réalisation de plans sur CATIA et SolidWorks, suivi des travaux, gestion d'affaires de 1 /k€ à 300 /k€.

Langues

Français (Langue maternelle), Anglais (Courant)

Atouts

Commercial technique, Vente à cycle long, Relevé de côtes, Conseil technique, Assistance R&D, Gestion de projets, Management d'équipes, Chiffrage d'affaires, ERP Codial, AutoCAD, Metalcontact / Metalusoft, CATIA, SolidWorks

Loisirs

Pêche en mer, Bricolage, Domotique

Fiche anonyme — l'identité et les coordonnées du candidat sont communiquées aux recruteurs qui en font la demande sur pmebtp.com.