Chargé d’affaires

69008 Lyon · Plus de 10 ans d'expérience · Réf. 2606171406

Ma recherche

Contrat recherché : Tout contrat
Zone : Auvergne-Rhône-Alpes
Mobilité : sur toute la région
Rémunération : a étudier
Secteur : Batiment

Formations

12/1992 — Bac +2
BTS Action commerciale

Expériences professionnelles

01/2025 - 12/2026 — Chargé d’affaires

Chiffrage, métrés et suivi des dossiers • Interface avec les régies et agences immobilières • Fidélisation et développement du réseau de mandants • Gestion du SAV

01/2023 - 12/2025 — Conducteur de travaux

Planification des chantiers / pilotage de l’exécution des travaux • Gestion du personnel interne et prestataires • Interface avec assurances, syndics et experts • Suivi technique administratif et financier des chantiers

01/2022 - 12/2023 — Responsable commercial

Prospection clients • Suivi du prévisionnel • Vente de modules éphémères • Signalétique sur site

01/2012 - 12/2016 — Commercial

Gestion et développement du portefeuille client • Prise de briefing client – Analyse des besoins & Conseil en solutions • Préparation de plans de communication avec les équipes de l'agence • Organisation d'événements (Salons, ventes "One Shot" etc.) • Suivi des dossiers en lien avec les différents intervenants internes et externes

01/2000 - 12/2010 — Vendeur Indépendant

Prise de contact client, analyse des demandes et gestion des dossiers • Conseil en financements en lien avec les établissements partenaires • Suivi client spécifique à la vente en VEFA • Préparation des contrats de vente et suivi jusqu'à l'acte notarié • Vente tous types de biens immobiliers

01/1993 - 12/2000 — Vente d’appartements en multipropriété

01/1993 - 12/2000 — Marchand de biens

Prospection de biens • Réalisation de l’intégralité des travaux tous corps d’état pour 8 logements • Commercialisation et mise en location

Atouts

Gestion du portefeuille client, Analyse des besoins & conseil en solutions, Préparation de plans de communication, Organisation d'événements, Suivi des dossiers, Vente, Conseil en financements, Prospection de biens, Réalisation de travaux tous corps d’état, Commercialisation et mise en location, Vente d’appartements en multipropriété, Prospection clients, Suivi du prévisionnel, Vente de modules éphémères, Signalétique sur site, Planification des chantiers, Pilotage de l’exécution des travaux, Gestion du personnel interne et prestataires, Interface avec assurances, syndics et experts, Suivi technique administratif et financier des chantiers, Chiffrage, métrés et suivi des dossiers, Interface avec les régies et agences immobilières, Fidélisation et développement du réseau de mandants, Gestion du SAV, Pack Office

Fiche anonyme — l'identité et les coordonnées du candidat sont communiquées aux recruteurs qui en font la demande sur pmebtp.com.