

62680 Méricourt
Plus de 10 ans d'expérience
Réf : 2606182029



Commercial btob - développement et relation client

Ma recherche

Je recherche tout type de contrat, sur toute la région Hauts-de-France, dans le Batiment.

Formations

12/2023 :

Formation de gestionnaire comptable et fiscal

06/2019 :

Formation SST Saint-Maclou

06/2007 : Bac +2

BTS Management des Unités Commerciale

07/2004 : Bac

Baccalauréat section scientifique - spécialité biologie

02/2004 :

BAFA - base

Expériences professionnelles

12/2023 - à ce jour :

Assistant comptable

Déclaration de TVA, suivi de gestion et analyse des marges, gestion administrative et comptable.

06/2022 - 12/2023 :

Mandataire immobilier

Développement d'un portefeuille clients par prospection terrain et téléphonique, gestion complète du cycle de vente (découverte, négociation, signature), création d'un réseau local de partenaires, fidélisation et accompagnement client jusqu'à la finalisation des projets.

09/2020 - 06/2022 :

Adjoint magasin - Englos chez Saint-maclou sur Englos

Suivi des objectifs commerciaux et reporting d'activité, formation et accompagnement des vendeurs, gestion des relances devis et des objections, gestion des insatisfactions clients, coordination des équipes et gestion du planning, participation au développement du chiffre d'affaires et à la mise en avant des produits à forte marge.

05/2008 - 09/2020 :

Commercial sédentaire - Nord / Pas de Calais chez Saint-maclou

Accompagnement des clients dans leurs projets d'aménagement, vente de solutions techniques (moyenne 40 k€), élaboration de devis et négociation, réalisation de ventes en cycle court, déplacements à domicile pour validation technique, développement des ventes additionnelles, fidélisation de la clientèle par suivi régulier et qualité de service, suivi après-vente et coordination avec les équipes techniques.

Permis

Permis B