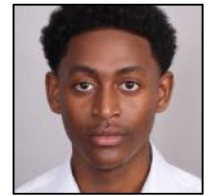


94130 Nogent-sur-marne  
1 à 3 ans d'expérience  
Réf : 2606231334



## Commercial b2b - développement & prospection

### Ma recherche

---

Je recherche tout type de contrat, sur toute la région Ile de France, dans le Batiment.

### Formations

---

**12/2025** : Bac +2 à Atk Business school Paris  
BAC +2 manager d'unité marchande (équivalent BTS MCO)

**12/2024** : Bac à All technico Paris  
Bac pro conseiller de vente

### Expériences professionnelles

---

**03/2026 - 05/2026** :  
Chargé de prospection commerciale B2B chez Giea - Groupe Inter Européen D'assurance sur Paris  
Prospection téléphonique auprès des professionnels, qualification des besoins, prise de rendez-vous, mise à jour du CRM, développement et suivi du portefeuille prospects.

**01/2026 - 03/2026** :  
Assistant commercial import-export chez Mission Indépendante (comores)  
Suivi et coordination d'opérations d'importation, gestion des fournisseurs, logistique, mise en place d'un point de vente, soutien aux ventes, recrutement du personnel local.

**10/2024 - 09/2025** :  
Adjoint manager chez G20  
Contribution au développement du chiffre d'affaires, gestion des fournisseurs et approvisionnements, gestion des réclamations et du suivi client, prise d'initiatives et gestion autonome des imprévus.

**03/2024 - 05/2024** :  
Conseiller service client chez Call And Co  
Réception et gestion des appels, traitement des réclamations par mail/téléphone, conseil et fidélisation, suivi de la satisfaction, saisie des demandes.

### Centres d'intérêts

---

Sport / musculation, Échecs et mathématiques – esprit d'analyse et stratégie