Commercial B2B - Développement & prospection

94130 Nogent-sur-Marne · 1 à 3 ans d'expérience · Réf. 2606231334

Ma recherche

Contrat recherché : Tout contrat
Zone : Ile de France
Mobilité : sur toute la région
Rémunération : a étudier
Secteur : Batiment

Formations

12/2025 — Bac +2 — Atk Business school Paris
BAC +2 manager d'unité marchande (équivalent BTS MCO)
12/2024 — Bac — All technico Paris
Bac pro conseiller de vente

Expériences professionnelles

03/2026 - 05/2026 — Chargé de prospection commerciale B2B
Prospection téléphonique auprès des professionnels, qualification des besoins, prise de rendez vous, mise à jour du CRM, développement et suivi du portefeuille prospects.
01/2026 - 03/2026 — Assistant commercial import export
Suivi et coordination d’opérations d’importation, gestion des fournisseurs, logistique, mise en place d’un point de vente, soutien aux ventes, recrutement du personnel local.
10/2024 - 09/2025 — Adjoint manager
Contribution au développement du chiffre d’affaires, gestion des fournisseurs et approvisionnements, gestion des réclamations et du suivi client, prise d’initiatives et gestion autonome des imprévus.
03/2024 - 05/2024 — Conseiller service client
Réception et gestion des appels, traitement des réclamations par mail/téléphone, conseil et fidélisation, suivi de la satisfaction, saisie des demandes.

Atouts

Prospection commerciale B2B, Développement commercial, Négociation commerciale, Relation client et fidélisation, Suivi et accompagnement client, Aisance relationnelle, Informatique, Excel, Word, PowerPoint, Canva, Outils CRM

Loisirs

Sport / musculation, Échecs et mathématiques – esprit d’analyse et stratégie

Fiche anonyme — l'identité et les coordonnées du candidat sont communiquées aux recruteurs qui en font la demande sur pmebtp.com.