

78400 Chatou
1 à 3 ans d'expérience
Réf : 2606302145



Business developer junior

Ma recherche

Je recherche tout type de contrat, sur toute la région Ile de France, dans le Batiment.

Formations

12/2025 : Bac +5 à EM Normandie
Master 2 Grande École

12/2023 : Bac +5 à Comnicia
MBA Marketing & Communication

12/2021 : Bac +3 à Université Paris 1 Panthéon-Sorbonne
Licence Économie

12/2018 : Bac
Baccalauréat Scientifique Mention Bien

Expériences professionnelles

09/2023 - 08/2025 :

Manager en département cosmétique et pyjama (Alternance) chez Primark sur Val D'Europe
Pilotage de la performance commerciale (CA, conversion, panier moyen). Analyse des KPIs & actions correctives. Management de 8-12 collaborateurs : organisation, coaching, montée en compétences. Plans d'action commerciaux : upsell, cross-sell, opérations saisonnières. Gestion de projets : réimplantations, lancements produits, organisation du département. Optimisation de l'expérience client & résolution des irritants. Coordination avec Supply, Sécurité, RH & Merchandising.

11/2021 - 04/2022 :

Assistante Marketing & Commerciale (CDD) chez Bijouterie Mylan sur Paris
Gestion du point de vente et optimisation du parcours client. Conseil & argumentation commerciale. Mise en place de campagnes marketing sur les réseaux sociaux. Analyse hebdomadaire des ventes & recommandations. Contribution à la fidélisation & au service après-vente. Résultats : +18 % d'engagement sur les campagnes, augmentation du panier moyen.

04/2021 - 09/2021 :

Business Developer Junior (Stage) chez Sotufab Plast sur Sousse
Prospection B2B (grossistes, détaillants, supérettes, distributeurs). Présentation des produits aux prospects (visites terrain / présentiel). Qualification des besoins clients & détection d'opportunités d'achat. Mise à jour du fichier client et suivi du pipeline commercial. Rédaction de devis & participation à l'élaboration des offres. Coordination avec l'équipe logistique pour le suivi des commandes. Veille concurrentielle & analyse des gammes concurrentes. Participation aux salons professionnels B2B : prospection, prise de contacts, démonstrations produit et génération de leads.

06/2019 - 12/2023 :

Responsable de ventes (Bénévolat) chez Association Un Regard Pour Toi sur Paris

Animation d'opérations commerciales solidaires. Conseil client et gestion de caisse. Suivi du stock et des approvisionnements. Tenue du magasin et mise en valeur des produits.

Langues

Français (Oral : maternelle / Ecrit : expérimenté), Anglais (Oral : courant / Ecrit : intermédiaire), Arabe (Oral : maternelle / Ecrit : expérimenté), Allemand (Oral : courant / Ecrit : intermédiaire)