Manager opérationnel

02400 Essômes-sur-Marne · Plus de 10 ans d'expérience · Réf. 2607051611

Ma recherche

Contrat recherché : Tout contrat
Zone : Hauts-de-France
Mobilité : sur toute la région
Rémunération : a étudier
Secteur : Batiment

Formations

CAP
BEP-CAP Vente Action Marchande
Bac
BAC G3 Techniques Commerciales

Expériences professionnelles

01/2026 - 12/2026 — Assistant Conducteur de Travaux TCE
01/2023 - 12/2025 — Assistant Conducteur de Travaux
01/2023 - 12/2025 — Coordinateur de Travaux
01/2021 - 12/2022 — Négociateur Immobilier
01/2020 - 12/2022 — Conseiller Commercial
01/2015 - 12/2020 — Responsable Magasin / Logistique
01/2013 - 12/2015 — Missions Intérim – Conducteur de Ligne / Opérateur
01/2009 - 12/2013 — Gérant d'Entreprise
01/1998 - 12/2009 — Superviseur & Conducteur de Ligne

Langues

Français (maternelle), Anglais (notions)

Atouts

Gestion (site, point de vente, entreprise, budgétaire, stocks et flux), Pilotage (indicateurs de performance, reporting, qualité et sécurité), Management (encadrement d'équipes, coordination sous-traitants, planification), Commercial (développement commercial, BtoB/BtoC, négociation, prospection), Microsoft Office, Solitech, Wizzcad, Préparation de chantier, coordination des corps d'état, suivi des plannings, contrôle qualité/sécurité, Pilotage réhabilitation 200 logements, management de plus de 20 sous traitants, Suivi budgets et délais, reporting maîtrise d'ouvrage, gestion des interfaces et relation client, Préparation dossiers techniques, suivi opérationnel, animation réunions, contrôle qualité/sécurité, Maintenance premier niveau, évaluation des risques professionnels, gestes et postures, Direction site logistique industriel, gestion stocks et flux, approvisionnements, Gestion d'équipes, planification des activités, suivi des indicateurs de performance, Missions en production et logistique industrielle (opérateur, conducteur de ligne), Encadrement équipes de production (>10 ans), organisation des postes et plannings, Optimisation des cadences, amélioration continue, suivi qualité, Prospection, accompagnement client de l’avant vente à la signature, négociation – ventes de projets de construction, Création et pilotage d’une activité de négoce, portefeuille de plus de 50 clients, Développement commercial, gestion admin/financière, achats, logistique et négociation fournisseurs, Négociation et accompagnement de transactions immobilières (achat, vente), prospection, suivi dossiers jusqu’à la signature

Permis

Permis B

Loisirs

Voyages, Football, Vélo, Natation

Fiche anonyme — l'identité et les coordonnées du candidat sont communiquées aux recruteurs qui en font la demande sur pmebtp.com.