Commercial CHR BtoB

13860 Peyrolles-en-Provence · Plus de 10 ans d'expérience · Réf. 2607181210

Ma recherche

Contrat recherché : Tout contrat
Zone : PACA
Mobilité : sur toute la région
Rémunération : A étudier
Secteur : Bâtiment

Formations

2022-12-31 — Bac +2
BTS Management Commercial
2004-12-31 — Bac
Baccalauréat ES

Expériences professionnelles

2026-01-01 - à ce jour — Commercial CHR BtoB

Développement et fidélisation d'un portefeuille clients professionnels CHR, prospection, négociation, ouverture de nouveaux comptes, suivi commercial, livraison et service après vente, gestion d'une équipe de 20 collaborateurs sur plusieurs sites.

2023-01-01 - 2025-12-31 — Cadre Commercial & Responsable Opérationnel

Développement commercial de la région Sud Est, gestion d'un portefeuille de clients CHR, prospection, négociation, représentation lors de salons gastronomiques, management d'une équipe de 15 collaborateurs (production, logistique, commercial), mise en place et développement d'une équipe de production et d'une ligne semi industrielle, gestion des achats, des stocks et optimisation des process, participation aux décisions stratégiques.

2009-01-01 - 2023-12-31 — Responsable Multi sites / Assistant Régional

Accompagnement et animation d'un réseau de 23 magasins sur la région Sud Est, formation et coaching des responsables de magasin, pilotage de la performance commerciale et analyse des indicateurs, gestion des plannings, des contrats, des commandes et de la démarque, participation active à la croissance du chiffre d'affaires régional, relation client & négociation.

2008-01-01 - 2009-12-31 — Manager

Gestion de projets et du restaurant, management des équipes, suivi du compte d'exploitation, gestion des shifts et des objectifs, responsable du coffre et des remises en banque.

2004-01-01 - 2008-12-31 — Assistant Manager

Encadrement des équipes et gestion de la production, intégration et formation des équipiers, respect des normes HACCP et des standards qualité.

Atouts

Management & Leadership, Orientation client, Gestion multi sites, Pilotage de la performance, Recrutement & Formation, Relation client & Négociation, Gestion des achats et des stocks, Optimisation des process, SAP, EBP, Pipedrive, Microsoft CRM, Microsoft Office

Loisirs

Gastronomie, Lecture, Voyages, Musique

Fiche anonyme — l'identité et les coordonnées du candidat sont communiquées aux recruteurs qui en font la demande sur pmebtp.com.