

91210 Draveil
Plus de 10 ans d'expérience
Réf : 2607190933



Développeuse de programmes construction et aménagement

Ma recherche

Je recherche tout type de contrat, sur toute la région Ile de France, dans le Batiment.

Formations

Bac +2 à Ecole de Vente Xerox
BTS secrétariat bilingue anglais

Expériences professionnelles

01/2017 - à ce jour :

Channel Manager National - vente indirecte chez Xerox Europe

Prospecte, vend, anime les réseaux sociaux et gère l'entreprise. Responsable du marché des consommables pour la France, définit et met en oeuvre la stratégie commerciale nationale, dirige et anime le réseau national des revendeurs, pilote un marché de 16 M€ par an, dirige et monte en compétence une équipe de quatre commerciaux.

01/2010 - 12/2016 :

Channel Manager - vente indirecte (IDF) chez Xerox Europe

Anime le réseau des revendeurs IDF sur l'offre PC et serveurs, conçoit et supervise les opérations de télémarketing. CA réalisé : 7 M€ par an.

01/2007 - 12/2010 :

Account Manager Systèmes Production - Vente directe / Channel Manager Régional - Vente indirecte chez Xerox Europe

Gestion du portefeuille grands comptes, animation du réseau régional des revendeurs, développement de la marque. CA réalisé : 600 K€ par an (2007-2010) et 500 K€ par an (2000-2007).

01/2000 - 12/2007 :

Responsable référencement Grands Comptes - Vente indirecte chez Xerox Europe

Référencement de la marque sur le marché bureautique Île de France, gestion des accords-cadres avec Air France, Thales, Alstom, Radio France.

01/1999 - 12/1999 :

Ingénieur Commercial Partenaires - Vente indirecte

01/1996 - 12/1999 :

Assistante commerciale / Télévendeuse

01/1990 - 12/1996 :

Assistante commerciale

Langues

Anglais (Oral : courant / Ecrit : intermédiaire), Italien (Oral : notions / Ecrit : débutant), Espagnol (Oral : moyen / Ecrit : débutant)

Permis

Permis B