Responsable solaire (électricien et installateur solaire)

44200 Nantes · Plus de 10 ans d'expérience · Réf. 260723133352

Ma recherche

Contrat recherché : Tout contrat
Zone : Pays de la Loire
Mobilité : sur toute la région
Rémunération : a étudier
Secteur : Batiment

Formations

Bac +2 — CFA CCI ACCIPIO
BTS Négociation Relation Client en alternance
Bac +3 — IUT Bayonne
Licence Banque en alternance
Bac — Lycée Chevrolier
Bac Pro Melec en alternance Mention Bien – formation aux métiers de l’électricité du bâtiment, installation et maintenance.

Expériences professionnelles

01/2023 - 12/2024 — Responsable solaire (Électricien & Installateur solaire) – CDI
Dimensionnement et gestion de chantiers particuliers et professionnels, élaboration de devis, relation commerciale client, suivi de chantier, installation de systèmes solaires (3 /kW, /6 /kW, /9 /kW, /91 /kW, /250 /kW) via Autocal Sol, pose de micro onduleurs et onduleurs Kostal/SMA/Huawei/SolarEdge, intégration de systèmes de fixation K2, dépannage système solaire et toitures, réception des commandes, lecture de plans, gestion de stocks.
01/2021 - 12/2022 — Installateur solaire – CDD Alternance
Installation de panneaux solaires, pose de micro onduleurs et onduleurs (Kostal, SMA, Huawei, SolarEdge), pose de systèmes de fixation K2 (tuile, ardoise, bac acier, béton, EPDM, PVC), travaux en hauteur, câblage, mise en service, dépannage, suivi après mise en service, rédaction de dossiers administratifs (plan de masse).
01/2019 - 12/2021 — Conseiller particulier – CDI
Gestion du portefeuille client, vente de produits d’assurance, conseil, prospection téléphonique, gestion des dossiers, suivi des réclamations, reporting, gestion d’opérations commerciales.
01/2018 - 12/2019 — Conducteur de travaux / Chargé d’affaires
Gestion de chantier, coordination d’équipes, suivi de planning, relations fournisseurs, respect des normes sécurité et qualité.
01/2017 - 12/2018 — Agent de service (CDD Alternance)
Accueil client, conformité client, gestion du portefeuille particulier, vente de produits d’assurance, conseil, prospection téléphonique, financement, étude de projet client, prise de contrat, vente.
01/2014 - 12/2017 — Chargé de clientèle – CDD Alternance
Accueils client, gestion de stocks, mise en place d’un projet commercial, prospection téléphonique, emailing, développement argumentaire de vente, prise de rendez vous, contrat, vente rebonds commerciaux, résolution de problèmes bancaires, envoi de courriers, administration, tableaux de bord, graphiques.
Opérateur de production
Technicien / Commercial (CDD)
Accueils client, suivi commercial, prospection téléphonique, argumentaire de vente, prise de rendez vous, gestion de dossiers, reporting.

Atouts

Gestion de chantier, Dimensionnement de projet solaire, Élaboration de devis, Relation client / Commercial, Installation panneaux solaires, Travail en hauteur, Lecture de plans, Câblage électrique (bâtiment, industriel, tertiaire), Électricité du bâtiment, Électricité industrielle, Prospection téléphonique, Négociation commerciale, Argumentation, Gestion de portefeuille client, Gestion de stocks, Microsoft Office (Excel, Word, PowerPoint), Canva, Autonomie, Rigueur, Sens du relationnel, Travail en équipe, Adaptabilité, Polyvalence, Gestion d’événement

Permis

Permis B

Loisirs

Musique – guitare électrique et acoustique, Modélisme, Basket ball, Football, Permis B, Permis bateau

Fiche anonyme — l'identité et les coordonnées du candidat sont communiquées aux recruteurs qui en font la demande sur pmebtp.com.