

95590 Nerville-la-forêt
Plus de 10 ans d'expérience
Réf : 2607231336

Chargé d'affaires / commercial

Ma recherche

Je recherche tout type de contrat, sur toute la région Ile de France, dans le Batiment.

Formations

Bac
BAC STT commerce

Expériences professionnelles

01/2023 - 12/2024 :

Chargé d'affaires chez Oilquick

Analyse du secteur, élaboration d'un plan d'action. Étude technique et financière des projets client. Création de secteur.

01/2020 - 12/2022 :

Chargé d'affaires chez Prevote Logistique

Développement des plans de ventes stratégiques grands comptes (VINCI, BOUYGUES...). Collaboration en équipe (assistante commerciale, commercial sédentaire). Négocie de matériaux TP.

01/2017 - 12/2019 :

Responsable grands comptes chez Fransbonhomme

Développement des clients grands comptes. Vente longue en mode projet. Animation des réunions commerciales et réunions clients. Vente et location longue durée de matériels de levage.

01/2010 - 12/2016 :

Technico commercial grands compte chez Lenormant

Gestion d'équipes, perfectionnement des techniques de ventes, analyse des données de ventes, identification des opportunités de croissance, approche collaborative des projets, conseil du trafic le plus adapté aux clients.

01/2001 - 12/2009 :

VRP Exclusif chez Wurth

Prospection et vente de consommables et outillages. Suivi de la clientèle, veille de la concurrence. Analyse de la rentabilité de l'entreprise et élaboration de la stratégie commerciale. Visite sur chantiers du grand Paris, traitement des AO. Fidélisation des clients existants et acquisition de nouveaux. Augmentation du CA de +1,8 M€ sur la période.