Technico commerciale

Né(e) en 1993 · 56100 Lorient · Plus de 10 ans d'expérience · Réf. 2607272213

Ma recherche

Contrat recherché : Tout contrat
Zone : Bretagne
Mobilité : sur toute la région
Rémunération : a étudier
Secteur : Batiment

Formations

07/2018 — Bac +2 — Aftec
BTS Négociation et Relation Client
07/2016 — Bac — Ibep
Bac Pro Commerce
07/2014 — CAP — Ibep
CAP Employé de commerce multi spécialité

Expériences professionnelles

07/2024 - à ce jour — Technico commerciale
Gestion de projets, prospection B2B, suivi clientèle, coordination technique, relation fournisseurs, négociations, développement de partenariats stratégiques, reporting commercial.
01/2023 - 04/2024 — Account Manager
Accompagnement de clients dans leurs projets de cybersécurité, élaboration et négociation de contrats SAAS, reporting d’activité, participation à salons, gestion d’un portefeuille géographique de 20 départements.
01/2019 - 01/2021 — Technico commerciale
Développement et fidélisation d’un portefeuille B2B ("H20 clients), prospection, élaboration d’offres, négociation, coordination avec les équipes techniques, création de supports marketing, mise en place de process, suivi de projets d’étiquetage industriel.
01/2018 - 01/2019 — Chargée de suivi client
Gestion de la relation client, élaboration de cahiers des charges, coordination avec les équipes techniques, suivi des livraisons, reporting commercial.
01/2016 - 01/2018 — Assistante commerciale
Gestion de portefeuille B2B ("H50 comptes), élaboration et négociation de contrats d’abonnement web, coordination avec les équipes techniques, reporting d’activité.
01/2013 - 01/2016 — Employée de commerce
Accueil téléphonique, encaissements, mise en rayon, gestion de la zone de caisse, formation des nouveaux collaborateurs.

Langues

Français (maternelle), Anglais (courant)

Atouts

Gestion de projets, Coordination technique, Relation fournisseurs, Négociations B2B, Adaptabilité aux changements, Relation clientèle durable, Prise de décision rapide, Développement de partenariats stratégiques, Autonomie professionnelle, Prise d'initiative, Sens du service client, Capacités de communication, Gestion des priorités, Sens de la négociation

Permis

Permis B

Loisirs

Équitation (compétition, 20 /ans de pratique)

Fiche anonyme — l'identité et les coordonnées du candidat sont communiquées aux recruteurs qui en font la demande sur pmebtp.com.