METREUR

Né(e) en 1987 · 24120 Terrasson-Lavilledieu · Plus de 10 ans d'expérience · Réf. 2608041423

Ma recherche

Contrat recherché : Tout contrat

Zone : Toute la France

Mobilité : sur toute la france

Rémunération : A étudier

Expériences professionnelles

2025-08-01 - 2026-06-30 — Chargé de recrutement

Recueillir les besoins en personnel des clients, rédiger et diffuser les annonces, évaluer les compétences des candidats, établir les contrats de travail, informer les candidats et intérimaires, satisfaction clients.

2024-01-01 - 2025-07-31 — Chargé d’affaires

Gérer et développer un portefeuille clients actifs (suivi CRM/ relance/ fidélisation), développer une relation commerciale de proximité, comprendre les demandes, accompagner, conseiller, anticiper les besoins, gérer les demandes administratives, assurer le bon déroulement des missions, analyses de postes.

2022-08-01 - 2024-12-31 — Chargé de recrutement / responsable de recrutement

Recueillir les besoins en personnel des clients, rédiger et diffuser les annonces, évaluer les compétences des candidats, informer les candidats et intérimaires, satisfaction clients. Gestion du centre de profit, gestion du personnel, établissement des contrats (intérim, CDI, CDD, stagiaires, alternants), gestion RH (arrêts maladie, accidents du travail, congés, déclarations préalables à la paie, absences), relation avec les organismes (France Travail, OPCO), établissements scolaires, centres de formation, organisation d'évènements.

2018-07-01 - 2021-07-31 — Attache technico-commercial

Maîtrise de la construction (gros œuvre, second œuvre, carrelage, sanitaire, aménagement extérieur, menuiserie), calcul de planchers, lecture de plans. Gestion du planning des transports, réceptions, expéditions de la plateforme logistique interne. Suivi du SAV.

2017-07-01 - 2018-06-30 — Chef de dépôt

Reporting commercial, analyse de tableaux, accueil clientèle, gestion des conflits.

2015-04-01 - 2017-06-30 — Technico commercial agence

Dossiers techniques, appel d'offres, calcul plancher, lecture plan d'armature technique, maîtrise construction sans menuiserie.

2014-05-01 - 2015-03-31 — Assistant commercial

Accueillir une clientèle, écoute, identification des besoins, établir devis.

2012-02-01 - 2014-04-30 — Technico commercial agence GRANDS COMPTES

Dossiers techniques, appels d'offres, calcul de planchers, lecture de plans d'armature technique, programme de fidélisation clients, portefeuille 6.5 /M€.

2011-12-01 - 2012-01-31 — Vendeur conseil

Accueil clientèle, écoute, identification des besoins, établir devis.

2008-09-01 - 2010-07-31 — Technico commercial

2006-01-01 - 2008-08-31 — Magasinier

Langues

Anglais (Notions)

Compétences

Coordination logistique, Lecture plan de construction, Gestion administrative RH, Rédaction des devis et réponses aux appels d'offres, Réaliser une étude technique et commerciale, Analyser les besoins des clients, Pack office, Salesforce, AS 400,

Atouts

Autonomie, Polyvalent, Sens du service, Faire preuve de réactivité, Avoir l'esprit d'équipe

Logiciels

Pack office, Salesforce, AS 400

Permis

Permis B

Loisirs

Judo

Fiche anonyme — l'identité et les coordonnées du candidat sont communiquées aux recruteurs qui en font la demande sur pmebtp.com.