

0 à 1 an d'expérience

Réf : 260805131848



Commerciale b2b

Ma recherche

Je recherche tout type de contrat, dans toute la France, dans le Batiment.

Formations

12/2025 : Bac +5 à ISME, France

Master Management du Développement d'Entreprise et Commercial

12/2023 : Bac +5 à Collège de Paris

Master Marketing Digital

12/2019 : Bac +3 à ESGAE, Congo-Brazzaville

Licence Professionnelle Administration des Entreprises

Expériences professionnelles

01/2026 - à ce jour :

Commerciale, projet professionnel chez Mp Boost sur Paris

Prospection multicanale (LinkedIn, email, téléphone) générant 20 leads qualifiés par semaine et 4 à 6 rendez-vous commerciaux. Collecte, analyse et classement des documents nécessaires.

01/2023 - 12/2025 :

Business Développeur B2B, Alternance chez Molende Campus France

Prospection d'entreprises dans les secteurs conseil et services informatiques. Réalisation de 60 à 80 actions de prospection multicanale par semaine et organisation de 4 à 6 rendez-vous commerciaux.

01/2019 - 12/2022 :

Commerciale B2B Freelance - Immobilier

Prospection et acquisition de nouveaux clients, négociation de contrats immobiliers, gestion de la relation client.

01/2018 - 12/2019 :

Assistante commerciale, Stage chez Tlb Assurances sur Brazzaville

Gestion des devis et suivi des dossiers clients, gestion administrative commerciale.

Langues

Français (Oral : maternelle / Ecrit : expérimenté), Kitumba (Oral : maternelle / Ecrit : expérimenté), Lingala (Oral : maternelle / Ecrit : expérimenté), Anglais (Oral : courant / Ecrit : intermédiaire)

Centres d'intérêts

Lecture et podcasts business, Innovation et outils digitaux, Voyage et découverte culturelle