

40000 Marrakech
5 à 10 ans d'expérience
Réf : 260806164827



Responsable technique / technico □ commercial énergies renouvelables

Ma recherche

Je recherche tout type de contrat, sur toute la région Nouvelle-Aquitaine, dans le Batiment.

Formations

Bac +5 à École Marocaine des Métiers Appliqués
Master Professionnel - Génie Civil & Construction

Bac +3 à EST Essaouira, Université Cadi Ayyad
Licence Professionnelle - Énergies Renouvelables & Développement Durable

Bac +2 à EST Essaouira, Université Cadi Ayyad
DUT - Énergies Renouvelables

Bac à Lycée Almaghrib Alarabi
Baccalauréat - Sciences Expérimentales

Expériences professionnelles

01/2021 - 12/2026 :

Responsable SAV & Chargé d'Affaires chez Phototherm Sarl / Weco Maroc sur Marrakech

Pilotage du support technique B2B et B2C pour batteries lithium et onduleurs solaires ; diagnostic pannes, formation clients, coordination des interventions SAV ; réalisation d'études énergétiques et dimensionnement de systèmes PV (PVsyst, PVsol, AutoCAD) ; élaboration de devis techniques, chiffrage, négociation commerciale ; pilotage complet de projets solaires (planification, coordination d'équipes, suivi budgétaire, respect des délais et normes) ; veille concurrentielle, développement de nouveaux marchés ; contrôle qualité des équipements et gestion des non □ conformités fournisseurs.

01/2019 - 12/2021 :

Technico □ Commercial Énergies Renouvelables chez Enara Sol Energy sur Marrakech

Développement et gestion d'un portefeuille clients B2B/B2C (solaire photovoltaïque, pompage solaire, énergie thermique) ; conception d'offres techniques, suivi de projet et pilotage de la satisfaction client de la prospection à la réception des travaux ; management et animation d'une équipe commerciale, élaboration du plan d'action commercial ; analyses de tendance du marché des énergies renouvelables et rapports de veille concurrentielle.

01/2016 - 12/2017 :

Technicien de Vente (Stage Professionnel) chez Medina Prestige sur Marrakech

Prospection et développement commercial dans le secteur des énergies solaires et de l'environnement ; identification de nouvelles sources de revenus ; établissement et entretien de relations commerciales avec clients professionnels et particuliers.

Langues

Arabe (Oral : maternelle / Ecrit : expérimenté), Français (Oral : courant / Ecrit : intermédiaire), Anglais (Oral : courant

/ Ecrit : intermédiaire), Espagnol (Oral : moyen / Ecrit : débutant)