Agent commercial en immobilier

Né(e) en 2003 · 33500 Libourne · 0 à 1 an d'expérience · Réf. 2608140727

Ma recherche

Contrat recherché : Tout contrat
Zone : Nouvelle-Aquitaine
Mobilité : sur toute la région
Rémunération : A étudier
Secteur : Bâtiment

Formations

2026-12-31 — Bac +2
BAC +2 Manager Unité Marchande
2023-12-31 — MegAgence
Agent commercial en immobilier
Bac
BAC STL (Science Technique en Laboratoire)

Expériences professionnelles

2026-01-01 - 2026-09-30 — Commercial sédentaire
Prospection téléphonique, développement et gestion d'un portefeuille clients, techniques de vente, négociation et fidélisation.
2025-09-01 - 2025-12-31 — Manager en restauration
Gestion d'une équipe de service, accueil et service client, développement du restaurant, gestion des stocks de cuisine.
2025-08-01 - 2025-09-30 — Vendeur / Livreur
Vente et livraison de produits, gestion des stocks, mise en rayon et relation client.
2025-03-01 - 2025-04-30 — Vendeur / Livreur
Vente et livraison de produits en Pays Bas, gestion de la trésorerie et du service client.
2024-12-01 - 2024-12-31 — Préparateur en pharmacie
Dispensation de médicaments et parapharmacie sous supervision, gestion des stocks pharmaceutiques.
2023-12-01 - 2023-12-31 — Contrôle fonctionnel
Contrôle qualité des produits électroniques, tests techniques et saisie informatique des résultats.
2023-09-01 - 2023-11-30 — Contrôle fonctionnel
Contrôle qualité des produits électroniques, tests techniques et saisie informatique des résultats.
2023-01-01 - 2023-12-31 — Agent commercial en immobilier
Prospection, négociation et suivi des ventes, accompagnement des clients dans le choix de biens immobiliers.
Professeur particulier
Soutien scolaire personnalisé, suivi pédagogique et motivation des élèves.

Langues

Français (Langue maternelle), Anglais (Courant), Espagnol (Courant), Arabe (Courant)

Atouts

Relation client et conseil, Gestion des priorités, Accueil et conseil des clients, Gestion des stocks et mise en rayon, Développement du sens des responsabilités, Dispensation de médicaments et parapharmacie, Conseil client et accompagnement dans le choix des produits, Organisation des rayons et gestion de la caisse, Développement du sens commercial, Prospection et accompagnement des clients, Négociation et suivi des ventes, Développement relationnel et persuasion, Classement et archivage administratif, Rigueur

et discrétion professionnelle, Contrôle qualité des produits électroniques, Tests techniques et saisie informatique des résultats, Sens du détail et précision, Soutien scolaire personnalisé, Suivi pédagogique et motivation des élèves, Développement de la pédagogie et de la patience, Pack Office, Logiciel scientifique (LatisPro...)

Permis

Permis B

Loisirs

Sport (musculation), Lecture (roman thriller), Voyage

Fiche anonyme — l'identité et les coordonnées du candidat sont communiquées aux recruteurs qui en font la demande sur pmebtp.com.