

3 à 5 ans d'expérience

Réf : 2608151825

Account manager & responsable développement commercial

Ma recherche

Je recherche tout type de contrat, dans toute la France, dans le Batiment.

Formations

12/2025 : Bac +5 à Université Paris Est Créteil

Master 2 Management des PME/ETI et Transformation Digitale Spécialisation : Blockchain - Gestion des Risques

12/2023 : Bac +3 à Université Paris Est Créteil

Licence Administration et Échanges Internationaux Spécialisation : Commerce International

Expériences professionnelles

/ - à ce jour :

Account Manager & Responsable Développement Commercial chez Fundherz sur Paris

Pilotage administratif et opérationnel d'un portefeuille clients (+10), suivi des dossiers post-signature, coordination entre clientes, partenaires et équipes internes, suivi des indicateurs et reporting d'activité, contribution à la structuration / digitalisation des process internes.

/ - à ce jour :

Coordinatrice Administrative & Financière chez Auto-moto École Verdun sur Verdun

Gestion des dossiers élèves (+350) et suivi administratif des formations, optimisation des plannings et coordination logistique avec les moniteurs, suivi comptable, encaissements et relances clients.

/ - à ce jour :

Assistante Front Office & Support Opérationnel chez Candriam New York Life Investments sur Paris

Suivi administratif et budgétaire des événements internes, coordination avec les prestataires et fournisseurs, contribution à l'optimisation des process internes pour un fonctionnement administratif fluide.

/ - à ce jour :

Assistante Supply Chain chez Dms London sur London

Gestion et suivi administratif des commandes et des budgets, coordination entre achats, logistique et finance pour garantir la conformité des dossiers, amélioration des process internes.

Langues

Anglais (Oral : courant / Ecrit : intermédiaire)

Centres d'intérêts

Lecture, Intelligence Artificielle, Pâtisserie