

28100 Dreux
1 à 3 ans d'expérience
Réf : 2608161212

Commercial / business developer

Ma recherche

Je recherche tout type de contrat, sur toute la région Centre-Val de Loire, dans le Batiment.

Formations

12/2027 : Bac +3
Bachelor Business Developer

12/2026 : Bac +2
Brevet de Technicien Supérieur (BTS) NDRC

12/2024 : Bac
Baccalauréat Sciences et Technologies du Management et de la Gestion

Expériences professionnelles

/ - à ce jour :

Commercial chez Akol Formation

Appui à la gestion et au développement du portefeuille clients, participation aux rendez-vous commerciaux et à la négociation, mise en place de campagnes de prospection (CRM, outils digitaux), élaboration de propositions commerciales et suivi de projets clients.

/ - à ce jour :

Commercial chez Hm Environnement

Assistance de l'équipe commerciale dans la gestion et le développement du portefeuille clients, prospection téléphonique auprès de particuliers pour des travaux d'installation d'équipements thermiques et de climatisation, élaboration de propositions commerciales et suivi des projets.

/ - à ce jour :

Préparateur de commande chez Leclerc Drive sur Dreux

Réception et contrôle des livraisons, rangement des produits dans les rayonnages, préparation des commandes et chargement dans le coffre du client, distribution lors de la livraison. Couverture du secteur Dreux et Ile-de-France.

/ - à ce jour :

Employé Libre-Service chez Stokomani

Réassort des rayons, gestion de la réserve, relation client sur le lieu de vente, entretien des espaces commerciaux.

Langues

Français (Oral : maternelle / Ecrit : expérimenté), Anglais (Oral : courant / Ecrit : intermédiaire), Espagnol (Oral : moyen / Ecrit : débutant)

Permis B