

75000 Paris
3 à 5 ans d'expérience
Réf : 2608211829



Commercial b2b

Ma recherche

Je recherche tout type de contrat, sur toute la région Ile de France, dans le Batiment.

Formations

12/2026 : Bac +5 à IYellowE

MASTER 2 MANAGER COMMERCIAL & MARKETING Spécialisation en stratégie commerciale, marketing et compréhension des enjeux du marché.

12/2021 : Bac +5 à Université de Béjaia

MASTER 2 MANAGEMENT DES ORGANISATIONS

Expériences professionnelles

03/2025 - 09/2026 :

Alternant chargé de développement commercial chez Coton Doux sur Paris

Prospection B2B sur le terrain, téléphone et canaux digitaux, identification et analyse des besoins, organisation de rendez-vous, mise à jour du CRM, suivi du portefeuille, contribution à la stratégie commerciale.

11/2022 - 08/2024 :

Cadre commercial terrain chez Sarl Esclab

Développement et fidélisation d'un portefeuille de 20 clients B2B (santé et pharmacie), acquisition de 25 nouveaux comptes, élaboration d'offres, négociation, suivi des KPI, déplacements terrain, prospection, suivi clientèle.

01/2022 - 10/2022 :

Chargé d'appels d'offres chez Sarl Esclab

Analyse des cahiers des charges, constitution de dossiers administratifs, techniques et commerciaux, suivi et relance jusqu'à attribution du marché, gestion documentaire contractuelle.

03/2021 - 06/2021 :

Stagiaire - Impact de la crise sanitaire COVID-19 sur la performance commerciale chez Groupe Cevital Spa

Participation à l'élaboration de la stratégie de distribution adaptée, supervision du processus commercial pendant la crise COVID-19.

Langues

Français (Oral : maternelle / Ecrit : expérimenté), Anglais (Oral : courant / Ecrit : intermédiaire), Arabe (Oral : maternelle / Ecrit : expérimenté)

Permis

Permis B

Centres d'intérêts

Football, Pêche, Lecture