

75000 Paris
5 à 10 ans d'expérience
Réf : 2608260859



Business developer & manager commercial

Ma recherche

Je recherche tout type de contrat, sur toute la région Ile de France, dans le Batiment.

Formations

12/2026 : Bac +5 à ESGCI
Mastère 2 Business Development & Management Commerciale

12/2025 : Bac +5 à ESG
Mastère 1 en Marketing d'Influence & Communication Digitale

12/2024 : Bac +3 à AFOREM
Bachelor en Communication Digitale

Expériences professionnelles

01/2025 - 12/2026 :
Manager Commercial chez Primark sur Serris
Analyse hebdomadaire & reporting CA d'un million d'euros, marges, KPI retail et top 5 produits (Tableau dynamique croisé). Élaboration de stratégies de merchandising et plans d'action commerciaux : augmentation de 15 % de la productivité du rayon. Management et animation de 15 à 20 collaborateurs en flux tendu, gestion de conflits. Contrôle des livraisons, organisation de la réserve, relation client. Suivi des procédures internes (gestion des caisses, fermetures / ouvertures). Recrutement, formation et accompagnement de 7 staff.

01/2024 - 12/2025 :
Assistant Commercial & Communication Interne chez Burger King sur Rungis
Communication interne des opérations (emailing, Slack). Suivi et reporting KPI chiffre d'affaires journalier. Rédaction de contenu sur l'intranet Slack. Organisation d'événements, gestion des avis Google et des conflits.

01/2023 - 12/2024 :
Commercial B2B2C chez Geninc sur La Défense
Prospection commerciale à froid (cold outreach) via téléphone, mail, en présentiel. Veille concurrentielle et analyse de marché. Analyse des données et rapports mensuels sur les performances.

01/2023 - 12/2024 :
Content & Community Manager chez Aec Mma (arts Martiaux Mixtes) sur Rennes
Gestion quotidienne des médias sociaux. Création de contenu visuel et écrit. Communication interne & externe sur Trello, Google Slides, etc. Suivi de KPI sur les réseaux sociaux. Organisation de l'AEF 6 & 7. Recherche de collaborations influenceur et rédaction de mails de partenariat.

01/2022 - 12/2023 :
Commercial B2B2C chez 126 Events sur Pantin
Gestion de portefeuille client avec Hubspot. Échanges commerciaux avec les clients (téléphone et physique).

Devis de location de mobilier. Mise en place de programme de fidélité.

Langues

Français (Oral : maternelle / Ecrit : expérimenté), Anglais (Oral : courant / Ecrit : intermédiaire)

Permis

Permis B