Technicien CVC/HVAC

Le Pecq · Plus de 10 ans d'expérience · Réf. 2608262227

Ma recherche

Contrat recherché : Tout contrat
Zone : Toute la France
Mobilité : sur toute la france
Rémunération : A étudier
Secteur : Bâtiment

Formations

2022-12-31 — ENGIE Home Services
CQPM Technicien de maintenance d'appareils de chauffage au gaz
2010-12-31 — Bac +3 — TIME Université
Niveau Maîtrise (Bac+4), Hautes Études Commerciales
2008-12-31 — Bac +2 — TIME Université
DUPC (Bac+2)
2004-12-31 — Bac — Lycée Maurice Delafoss
Baccalauréat, série Gestion

Expériences professionnelles

2024-04-01 - 2026-12-31 — Technicien de maintenance gaz - Dépannage complexe & conseil commercial
Maintenance, diagnostic et dépannage de pannes complexes, mise en service et optimisation des installations, conseil client et devis de réparation/remplacement (chaudières, PAC, chauffe eau, pièces et équipements associés).
2023-05-01 - 2024-03-31 — Technico commercial Chauffage / CVC
Prospection, exploitation des bases clients, prise de rendez vous, étude des besoins, présentation de solutions, devis PAC, chaudières, chauffe eau, adoucisseurs et équipements associés.
2021-05-01 - 2023-04-30 — Technicien de maintenance gaz
Maintenance préventive/corrective, diagnostic et dépannage des appareils de chauffage au gaz, mise en service et contrôle du fonctionnement, conseil client, devis de réparation/remplacement et suivi des interventions.
2019-11-01 - 2020-10-31 — Business Development Manager / Directeur commercial
Plan d’action commercial, restructuration de l’équipe de vente, coordination marketing/logistique, lancement de nouveaux produits avec hausse des ventes de 19 /% en un trimestre.
2017-01-01 - 2019-08-31 — Analyste National des Ventes
Analyse des ventes, reporting et recommandations; optimisation des tournées de 30 véhicules; formation et coaching de 43 véhicules de vente et 6 vendeurs à pied; suivi stocks et visibilité.
2013-06-01 - 2016-12-31 — Responsable Adjoint Vente Mobile
Supervision terrain de 28 véhicules, coaching, prospection, suivi de performances, stratégies de vente, contrôle des stocks et dispatching produits.
2012-05-01 - 2013-05-31 — Stage professionnel - Commercial Retail B2C
Accueil, conseil, promotion des produits bancaires Retail et suivi de la relation client.
2011-01-01 - 2011-12-31 — Technico commercial sédentaire - Énergies renouvelables
Téléprospection ENR (photovoltaïque, PAC), conseil/négociation et suivi des dossiers clients.

Langues

Français (Notions), Anglais (Notions), Arabe (Notions), Lingala (Notions), Wolof (Notions)

Atouts

Maintenance préventive/corrective, diagnostic et dépannage chauffage gaz, Dépannages complexes, mise en service et optimisation énergétique, Chaudières, chauffe eau, chauffe bain, radiateurs, adoucisseurs, Pompes à chaleur – QualiPAC, lecture de plans/schémas et sécurité, Prospection, conseil client, devis et suivi commercial, Microsoft Office, Salesforce, Axpert, Delta, CRM/ERP

Permis

Permis B

Loisirs

Art et peinture, Jeu d’échecs, Randonnée, Philatélie

Fiche anonyme — l'identité et les coordonnées du candidat sont communiquées aux recruteurs qui en font la demande sur pmebtp.com.