# Chargé d’affaires – Commercial technique

49100 Angers · Plus de 10 ans d'expérience · Réf. 2608272338

## Ma recherche

Contrat recherché : Tout contrat
Zone : Pays de la Loire
Mobilité : sur toute la région
Rémunération : A étudier
Secteur : Bâtiment

## Formations

1995-12-31 — Bac +2
BTS Maintenance Automatisme Industriel
1992-12-31 — Bac
Baccalauréat F1 – Construction mécanique
1990-12-31 — CAP
B.E.P – C.A.P (opérateur – régleur en systèmes d’usinages)

## Expériences professionnelles

2021-08-01 - à ce jour — Chargé d’affaires – Technico commercial

Maintien et développement du portefeuille clients, prospection de nouveaux clients directs et indirects, suivi de chantiers de la prise de commande à la réception des travaux.

2019-01-01 - 2021-08-31 — Agent indépendant immobilier

Vente de maisons, appartements, terrains et locaux commerciaux.

2015-01-01 - 2019-01-31 — Gérant

Vente et pose de menuiseries extérieures (fenêtres aluminium, PVC, bois, mixte bois/aluminium, portes de garage, portails, volets, stores banne) auprès d’une clientèle de particuliers. Développement du chiffre d’affaires auprès des professionnels du bâtiment (menuisiers, maçons…).

2012-09-01 - 2015-01-31 — Responsable développement réseaux

Phase de prescription auprès des bureaux d’études thermiques. Création et mise en place d’un configurateur thermique sur le site internet CAIB. Développement des réseaux de fenêtriers (artisans poseurs) sur toute la France. Evolution du chiffre d’affaires de 500 /000 /€ à 3 /000 /000 /€ en 2 /ans.

2008-09-01 - 2012-09-30 — Chargé d’affaires en prescription

Gestion de projets long cycle auprès des architectes, économistes de la construction, bureaux d’études et maîtres d’ouvrage. Soutien technique des solutions GEZE. Responsable du secteur (projets, appels d’offres, commandes, réalisations) avec l’aide de 2 commerciaux.

2004-11-01 - 2008-08-31 — Ingénieur commercial

Suivi et développement commercial des installateurs, intégrateurs, distributeurs et clients finaux (administrations, conseils généraux, hôtels régionaux, hôpitaux…). Prescription auprès des bureaux d’études fluides et vente de solutions et services adaptés aux besoins des clients.

2001-09-01 - 2004-10-31 — Chargé de support transmission

Formation et assistance technique des sous traitants sur les réseaux SFR CEGETEL, audits de sites, suivi de projets 3G/UMTS, études de sites pour travaux neufs.

1995-09-01 - 2001-05-31 — Technicien maintenance transmission

Mise en service, exploitation et maintenance des systèmes de transmission fibre optique et faisceaux hertziens sur sites clients professionnels et sites SFR.

1993-11-01 - 1995-08-31 — Contrat de qualification – Études de postes de travail

Études de postes de travail et amélioration des flux de production par mise en place de cellules optiques. Formation qualité.

## Langues

Anglais (Courant), Allemand (Notions)

## Atouts

Développement commercial B2B, Connaissances techniques (menuiserie, automatismes, réseaux télécoms), Encadrement d’équipes & coordination de sous  traitants, Autonomie & esprit d’initiative, Capacité d’adaptation, Sens du relationnel & du service client

## Loisirs

Rugby, Ski alpin, Sports mécaniques, Course à pied, Voyages

Fiche anonyme — l'identité et les coordonnées du candidat sont communiquées aux recruteurs qui en font la demande sur pmebtp.com.