Agent commercial immobilier

80640 Hornoy-le-Bourg · 5 à 10 ans d'expérience · Réf. 2608281651

Ma recherche

Contrat recherché : Tout contrat
Zone : Hauts-de-France
Mobilité : sur toute la région
Rémunération : A étudier
Secteur : Bâtiment

Formations

2026-07-31 — AFTRAL
CACES (R489) 1-3 - 5
2024-12-31 — Action Logement
IOBSP Niveau 3 Crédit Immobilier
2023-12-31 — Advizzeo
Formation en Immobilier Locatif
2021-12-31 — Société Générale
Formation IAS Niveau 3 des Assurances

Expériences professionnelles

2025-09-01 - 2026-08-31 — Agent commercial immobilier

Prospection, estimations précises des biens immobiliers, planification et organisation des visites, négociation des contrats, accompagnement client tout au long du processus, suivi régulier, analyse des tendances du marché immobilier, collaboration avec d'autres professionnels.

2023-10-01 - 2025-06-30 — Team Leader

Gestion d'une équipe de 15 personnes, montée en compétence des collaborateurs avec +30 /% de résultats en 3 /mois, application des règles, suivi de statistiques, management, organisation de réunions, autonomie.

2023-04-01 - 2023-09-30 — Vendeur, Représentant et Placier

Prospection porte à porte, prise de rendez vous, réalisation de devis et/ou de contrats menant à la vente de prestations. Participation à la Foire EXPO 2023 d'Amiens.

2021-11-01 - 2023-04-30 — Conseiller clientèle

Gestion des demandes et réclamations (téléphone, mail, courrier). Accompagnement clients sur l'ouverture et la gestion de contrats, explication des modalités de souscription et facturation, réalisation de placements commerciaux.

2021-02-01 - 2021-09-30 — Cariste / Manutentionnaire
2020-09-01 - 2021-01-31 — Conseiller commercial
2020-01-01 - 2020-04-30 — Hôte de caisse
2018-03-01 - 2019-09-30 — Ouvrier d'usine / Cariste
2017-11-01 - 2018-02-28 — Hôte de caisse
2016-12-01 - 2017-09-30 — Ouvrier d'usine
2016-07-01 - 2016-09-30 — Ouvrier d'usine (étudiant)

Langues

Anglais (Courant), Allemand (Courant)

Atouts

Prospection commerciale, Négociation et vente, Techniques de fidélisation client, Analyse de performance commerciale, Réalisation de reporting, Management, Préparation de commande, Gestion de stocks, Chargement / Déchargement de marchandise, Communication, Écoute active, Intégrité, Leadership

collaboratif, Curiosité, Autonomie, Rigueur, Ponctualité, Esprit d’équipe, Polyvalence

Permis

Permis B

Loisirs

Musculation, Lecture, Jeux vidéo, Football

Fiche anonyme — l'identité et les coordonnées du candidat sont communiquées aux recruteurs qui en font la demande sur pmebtp.com.