

75000 Paris
3 à 5 ans d'expérience
Réf : 2608291734

Commercial(e) terrain

Ma recherche

Je recherche tout type de contrat, sur toute la région Ile de France, dans le Batiment.

Formations

12/2025 : Bac +5 à DigitalCollege
Master Innovation Digitale

12/2023 : Bac +5 à EBM
Master Marketing Commercial

12/2021 : Bac +3 à ESEG
Marketing & Communication Digitale

Expériences professionnelles

06/2025 - 08/2025 :

Commercial(e) Terrain chez Eniplenitude France

Prospection porte-à-porte sur des secteurs résidentiels, présentation d'offres d'électricité, de gaz et d'assurances, argumentation commerciale terrain, conversion des prospects en clients, vente 100 % variable basée sur la performance, développement du sens du contact humain et de l'écoute active pour instaurer la confiance et sécuriser la signature.

01/2025 - à ce jour :

Intérimaire - Agent Qualité & Flux chez Samsic

Gestion en temps réel des flux clients sur site, conformité à 100 % aux protocoles qualité et sécurité, résolution proactive des incidents terrain afin de garantir une expérience client fluide.

05/2024 - 07/2024 :

Conseillère Décoration Luxe chez H&h - Mobilier De Luxe

Accompagnement commercial sur mesure de clients haut de gamme, écoute du besoin jusqu'à la vente conclue, argumentation produit expert pour maximiser satisfaction et fidélisation client.

05/2024 - 09/2024 :

Intérimaire - Conseillère de Vente chez H&m

Vente et conseil client en boutique, atteinte des objectifs de conversion et de panier moyen, respect rigoureux des procédures et standards de service en environnement à forte affluence.

01/2024 - 12/2025 :

Alternante - Prospection & Communication chez Cbservice - Grenoble sur Grenoble

Prospection téléphonique B2B auprès d'entreprises pour proposer services de nettoyage et d'entretien, lecture et analyse des contrats clients avec reporting régulier auprès du dirigeant, création de supports de communication (affiches) et gestion des appels entrants pour prise de rendez-vous.

09/2023 - 04/2024 :

Alternante - Agent Marketing & Commerce chez C'est Mon Donut

Déploiement d'opérations commerciales et promotionnelles ciblées pour accroître la fidélisation client, gestion de la caisse et relation client directe orientées satisfaction et rétention.

05/2023 - 09/2023 :

CDDSales & Business Development chez Studapart

Prospection terrain et téléphonique B2C/B2B auprès d'étudiants et de propriétaires, acquisition de +30 % de nouveaux comptes sur la période, pilotage d'un portefeuille clients via CRM (suivi personnalisé, relance, négociation) pour maximiser la conversion, interface directe entre locataires et propriétaires pour conclure les contrats.

05/2023 - 09/2023 :

Intérimaire - Conseillère de Vente chez H&m

Vente et conseil client en boutique, atteinte des objectifs de conversion et de panier moyen, respect rigoureux des procédures et standards de service en environnement à forte affluence.

03/2023 - 05/2023 :

Chargé(e) d'Études Marketing - Stage chez Excellence Mode

Prospection de franchisés potentiels, présentation de recommandations à la direction, benchmark concurrentiel complet pour identifier les leviers de développement commercial.

Langues

Français (Oral : maternelle / Ecrit : expérimenté), Anglais (Oral : courant / Ecrit : intermédiaire)

Permis

Permis B