Commercial(e) Terrain

75000 Paris · 3 à 5 ans d'expérience · Réf. 2608291734

Ma recherche

Contrat recherché : Tout contrat
Zone : Ile de France
Mobilité : sur toute la région
Rémunération : A étudier
Secteur : Bâtiment

Formations

2025-12-31 — Bac +5 — DigitalCollege
Master Innovation Digitale
2023-12-31 — Bac +5 — EBM
Master Marketing Commercial
2021-12-31 — Bac +3 — ESEG
Marketing & Communication Digitale

Expériences professionnelles

2025-06-01 - 2025-08-31 — Commercial(e) Terrain

Prospection porte à porte sur des secteurs résidentiels, présentation d'offres d'électricité, de gaz et d'assurances, argumentation commerciale terrain, conversion des prospects en clients, vente 100 /% variable basée sur la performance, développement du sens du contact humain et de l'écoute active pour instaurer la confiance et sécuriser la signature.

2025-01-01 - à ce jour — Intérimaire – Agent Qualité & Flux

Gestion en temps réel des flux clients sur site, conformité à 100 /% aux protocoles qualité et sécurité, résolution proactive des incidents terrain afin de garantir une expérience client fluide.

2024-05-01 - 2024-09-30 — Intérimaire – Conseillère de Vente

Vente et conseil client en boutique, atteinte des objectifs de conversion et de panier moyen, respect rigoureux des procédures et standards de service en environnement à forte affluence.

2024-05-01 - 2024-07-31 — Conseillère Décoration Luxe

Accompagnement commercial sur mesure de clients haut de gamme, écoute du besoin jusqu'à la vente conclue, argumentation produit expert pour maximiser satisfaction et fidélisation client.

2024-01-01 - 2025-12-31 — Alternante – Prospection & Communication

Prospection téléphonique B2B auprès d'entreprises pour proposer services de nettoyage et d'entretien, lecture et analyse des contrats clients avec reporting régulier auprès du dirigeant, création de supports de communication (affiches) et gestion des appels entrants pour prise de rendez vous.

2023-09-01 - 2024-04-30 — Alternante – Agent Marketing & Commerce

Déploiement d'opérations commerciales et promotionnelles ciblées pour accroître la fidélisation client, gestion de la caisse et relation client directe orientées satisfaction et rétention.

2023-05-01 - 2023-09-30 — Intérimaire – Conseillère de Vente

Vente et conseil client en boutique, atteinte des objectifs de conversion et de panier moyen, respect rigoureux des procédures et standards de service en environnement à forte affluence.

2023-05-01 - 2023-09-30 — CDDSales & Business Development

Prospection terrain et téléphonique B2C/B2B auprès d'étudiants et de propriétaires, acquisition de +30 /% de nouveaux comptes sur la période, pilotage d'un portefeuille clients via CRM (suivi personnalisé, relance, négociation) pour maximiser la conversion, interface directe entre locataires et propriétaires pour conclure les contrats.

2023-03-01 - 2023-05-31 — Chargé(e) d'Études Marketing – Stage

Prospection de franchisés potentiels, présentation de recommandations à la direction, benchmark concurrentiel complet pour identifier les leviers de développement commercial.

Langues

Français (Langue maternelle), Anglais (Courant)

Atouts

Prospection terrain B2B/B2C, Développement de portefeuille clients, Négociation & argumentation commerciale, Suivi & gestion CRM, Relation client & fidélisation, Atteinte d'objectifs de vente, Sens du contact et de l'écoute, CRM, Google Analytics, Trello, Notion, Canva, Meta Ads

Permis

Permis B

Fiche anonyme — l'identité et les coordonnées du candidat sont communiquées aux recruteurs qui en font la demande sur pmebtp.com.