Account Executive

75000 Paris · 5 à 10 ans d'expérience · Réf. 2608301937

Ma recherche

Contrat recherché : Tout contrat
Zone : Ile de France
Mobilité : sur toute la région
Rémunération : a étudier
Secteur : Batiment

Formations

12/2014 — Bac
Baccalauréat Economique et Social
Bac +2 — Lycée Santos
BTS Commerce International

Expériences professionnelles

09/2024 - 05/2025 — Account Executive

Développement du pôle industrie (TPE / PME), gestion d’un portefeuille de 470 /k€ annuel, activité hebdomadaire (~100 appels / 25 contacts, 4 RDV, 22 /% de closing), accompagnement des entreprises sur leurs enjeux commerciaux (recrutement, formation, structuration des équipes de vente).

09/2023 - 05/2024 — Business Manager

Élaboration de stratégies commerciales sur cycles de vente moyens et longs, définition des besoins en recrutement selon les projets, sourcing et qualification de profils, participation active aux processus de recrutement.

02/2021 - 07/2023 — Sales Representative

Vente de solutions SaaS et d’outils de gestion monétique, cycle complet de vente (découverte, démonstration, négociation, closing, suivi), gestion de leads entrants (~8 appels/jour), 38 /% de taux de closing – 360 nouveaux clients – 342 /000 /€ de MRR généré.

06/2019 - 05/2020 — Assistant Commercial / Chef de Projet

Organisation d’événements (100 événements/an, ~10 devis/jour), développement et fidélisation d’un portefeuille clients, gestion des appels d’offre.

10/2017 - 06/2018 — Assistant Commercial marché industriel

Atouts

Écoute, Résilience, Dynamisme, Esprit analytique, Aisance relationnelle, Prospection (cold calling, mass mailing), Découverte client, Négociation & closing, Account mapping, Gestion de leads entrants, Vente de solutions SaaS, Trello, Salesforce, Slack, LinkedIn Recruiter, Aircall, OneNote, HubSpot

Loisirs

Maroquinerie, Sports, Menuiserie, Jeux

Fiche anonyme — l'identité et les coordonnées du candidat sont communiquées aux recruteurs qui en font la demande sur pmebtp.com.