

75000 Paris
5 à 10 ans d'expérience
Réf : 2608301937



Account executive

Ma recherche

Je recherche tout type de contrat, sur toute la région Ile de France, dans le Batiment.

Formations

12/2014 : Bac
Baccalauréat Economique et Social

Bac +2 à Lycée Santos
BTS Commerce International

Expériences professionnelles

09/2024 - 05/2025 :
Account Executive chez Uptoo
Développement du pôle industrie (TPE / PME), gestion d'un portefeuille de 470 k€ annuel, activité hebdomadaire (~100 appels / 25 contacts, 4 RDV, 22 % de closing), accompagnement des entreprises sur leurs enjeux commerciaux (recrutement, formation, structuration des équipes de vente).

09/2023 - 05/2024 :
Business Manager chez Quanteam
Élaboration de stratégies commerciales sur cycles de vente moyens et longs, définition des besoins en recrutement selon les projets, sourcing et qualification de profils, participation active aux processus de recrutement.

02/2021 - 07/2023 :
Sales Representative chez Sumup
Vente de solutions SaaS et d'outils de gestion monétique, cycle complet de vente (découverte, démonstration, négociation, closing, suivi), gestion de leads entrants (~8 appels/jour), 38 % de taux de closing - 360 nouveaux clients - 342 000 € de MRR généré.

06/2019 - 05/2020 :
Assistant Commercial / Chef de Projet chez Paris Society sur Paris
Organisation d'événements (100 événements/an, ~10 devis/jour), développement et fidélisation d'un portefeuille clients, gestion des appels d'offre.

10/2017 - 06/2018 :
Assistant Commercial marché industriel chez Xylem

Centres d'intérêts

Maroquinerie, Sports, Menuiserie, Jeux