Chargé de mission / Marketing & Développement Commercial

10000 Troyes · 5 à 10 ans d'expérience · Réf. 2609011239

Ma recherche

Contrat recherché : Tout contrat
Zone : Grand-Est
Mobilité : sur toute la région
Rémunération : a étudier
Secteur : Batiment

Formations

09/2025 — Bac +5 — South Champagne Business School Yschools
MBA Marketing and Commercial Development Marketing stratégique, Développement commercial, Stratégie de croissance, Comportement du consommateur, Marketing digital, Analyse de données, Gestion commerciale, Gestion de marque.
12/2023 — Bac +5 — Pan African Institute for Development West Africa
Master of Science en Agriculture and Development Économie agricole, Stratégies de développement rural, Sécurité alimentaire, Gestion des chaînes de valeur, Agriculture durable, Gestion de projets agricoles.
12/2020 — Bac +3 — Pan African Institute for Development West Africa
Bachelor of Science en Environment and Agricultural Development Systèmes de production végétale, Science du sol, Gestion de l'environnement, Vulgarisation agricole, Agroécologie, Gestion des exploitations agricoles.

Expériences professionnelles

04/2026 - à ce jour — Chargé de mission
Élaboration et mise en œuvre de stratégies de vente, Recherche et développement de partenariats stratégiques, Participation aux négociations commerciales, Suivi de la production et assistance à la direction dans la coordination des projets.
04/2024 - 04/2025 — Enseignant Universitaire (Département Agricole)
Formation de plus de 60 étudiants aux enjeux de la valorisation agricole, des marchés et des chaînes de valeur. Développement de supports pédagogiques et sensibilisation aux stratégies de commercialisation agroalimentaire.
12/2022 - 01/2024 — Responsable du Service Client
Gestion des réclamations de plus de 25 clients par semaine (B2B / B2C), réduction des délais de traitement de 30 /%. Analyse des données clients et reporting commercial, amélioration de la fidélisation.
01/2022 - 01/2024 — Gestionnaire de stock
Digitalisation de la gestion des stocks, réduction des erreurs d'inventaire de 25 /%. Analyse et prévision de la demande, hausse des ventes de 35 /% B2B et B2C.
12/2018 - 12/2021 — Responsable de production agricole
Pilotage de la production agricole sur 4 exploitations maraîchères et céréalières, mise en œuvre de pratiques agroécologiques (compostage, paillage) et amélioration des rendements.

Langues

Français (maternelle), Anglais (courant)

Atouts

Stratégie commerciale et marketing, Techniques et pratiques agricoles, Pack Office (Word, Excel, PowerPoint), CRM (HubSpot), ERP Logistiques, Trello, Adaptabilité, Polyvalence, Curiosité intellectuelle, Veille active, Esprit analytique, Sens critique, Esprit collaboratif, Leadership, Orientation résultats, Autonomie

Permis

Permis B

Loisirs

Agriculture durable, Projets communautaires ou associatifs liés à l’agriculture, Marketing agroalimentaire et valorisation des produits agricoles, Tennis, Natation

Fiche anonyme — l'identité et les coordonnées du candidat sont communiquées aux recruteurs qui en font la demande sur pmebtp.com.