

10000 Troyes
5 à 10 ans d'expérience
Réf : 2609011239

Chargé de mission / marketing & développement commercial

Ma recherche

Je recherche tout type de contrat, sur toute la région Grand-Est, dans le Batiment.

Formations

09/2025 : Bac +5 à South Champagne Business School Yschools

MBA Marketing and Commercial Development Marketing stratégique, Développement commercial, Stratégie de croissance, Comportement du consommateur, Marketing digital, Analyse de données, Gestion commerciale, Gestion de marque.

12/2023 : Bac +5 à Pan African Institute for Development West Africa

Master of Science en Agriculture and Development Économie agricole, Stratégies de développement rural, Sécurité alimentaire, Gestion des chaînes de valeur, Agriculture durable, Gestion de projets agricoles.

12/2020 : Bac +3 à Pan African Institute for Development West Africa

Bachelor of Science en Environment and Agricultural Development Systèmes de production végétale, Science du sol, Gestion de l'environnement, Vulgarisation agricole, Agroécologie, Gestion des exploitations agricoles.

Expériences professionnelles

04/2026 - à ce jour :

Chargé de mission chez Towanto sur Rennes

Élaboration et mise en oeuvre de stratégies de vente, Recherche et développement de partenariats stratégiques, Participation aux négociations commerciales, Suivi de la production et assistance à la direction dans la coordination des projets.

04/2024 - 04/2025 :

Enseignant Universitaire (Département Agricole) chez Institut Pan Africaine Pour Le Développement De L'Afrique De L'ouest (paid-wa) sur Yaoundé

Formation de plus de 60 étudiants aux enjeux de la valorisation agricole, des marchés et des chaînes de valeur. Développement de supports pédagogiques et sensibilisation aux stratégies de commercialisation agroalimentaire.

12/2022 - 01/2024 :

Responsable du Service Client chez Stelotech Consulting sur Yaoundé

Gestion des réclamations de plus de 25 clients par semaine (B2B / B2C), réduction des délais de traitement de 30 %. Analyse des données clients et reporting commercial, amélioration de la fidélisation.

01/2022 - 01/2024 :

Gestionnaire de stock chez Norland Company / Stockiste Ngongang Ouandji sur Yaoundé

Digitalisation de la gestion des stocks, réduction des erreurs d'inventaire de 25 %. Analyse et prévision de la demande, hausse des ventes de 35 % B2B et B2C.

12/2018 - 12/2021 :

Responsable de production agricole chez Rise Up For Agriculture In Africa (rufaa) sur Yaoundé

Pilotage de la production agricole sur 4 exploitations maraîchères et céréalières, mise en oeuvre de pratiques agroécologiques (compostage, paillage) et amélioration des rendements.

Langues

Français (Oral : maternelle / Ecrit : expérimenté), Anglais (Oral : courant / Ecrit : intermédiaire)

Permis

Permis B

Centres d'intérêts

Agriculture durable, Projets communautaires ou associatifs liés à l'agriculture, Marketing agroalimentaire et valorisation des produits agricoles, Tennis, Natation