Technico commerciale sédentaire

57100 Thionville · Plus de 10 ans d'expérience · Réf. 2609021722

Ma recherche

Contrat recherché : Tout contrat
Zone : Grand-Est
Mobilité : sur toute la région
Rémunération : A étudier
Secteur : Bâtiment

Formations

2005-12-31 — Bac +5 — UTC Compiègne
Spécialisation Génie des Procédés (cycle ingénieur)
2003-12-31 — Bac +2 — ENCPB – Ecole Nationale de Chimie Physique Biologie
BTS Métiers de l'Eau

Expériences professionnelles

2025-01-01 - à ce jour — Technico commerciale sédentaire
Gestion de clients grands comptes dans le secteur de la métallurgie (produits longs). Établissement des devis techniques, conseil technique, traitement des commandes de la saisie jusqu'au suivi des livraisons.
2022-01-01 - 2024-12-31 — Technico commerciale sédentaire
Gestion d'un portefeuille multi client dans le domaine de la métallurgie : saisie de commandes, réalisation de devis, suivi commercial.
2014-01-01 - 2022-12-31 — Inside Sales – assistante de direction et commerciale sédentaire
Comptabilisation de factures client/fournisseur, recouvrement, saisie de commandes, vérification produits fournisseur dans le secteur des bandes transporteuses.
2007-01-01 - 2014-12-31 — Technico commerciale sédentaire Process – traitement de l'eau
Gestion des appels, élaboration de devis et conseils techniques sur les analyseurs en continu, suivi commercial, présentation produits aux clients internes et externes.
2005-01-01 - 2007-12-31 — Technico commerciale itinérante – traitement d'eau pluviale
2003-01-01 - 2004-12-31 — Technicienne de laboratoire – analyse de l'eau

Langues

Français (Langue maternelle), Anglais (Courant)

Atouts

Capacité d'adaptation, Travail d'équipe, Esprit de synthèse, Rigueur, Fiabilité, Résistance au stress, Relation client, Gestion des appels, Relance de devis, Support technique, Gestion administrative, Suivi des commandes et des offres clients, Gestion des dossiers, Comptabilité de base (facturation, relances), Assistance aux managers, Gestion commerciale (saisie commandes, développement portefeuille client), Vérification des stocks et commandes fournisseurs, Interface client fournisseur équipes commerciales, Connaissance technique du traitement de l'eau, Gestion de flottes automobiles professionnelles, Connaissance produits métallurgie (poutrelles, bobines, cornières), Présentation produits (clients et interne)

Permis

Permis B

Loisirs

Lecture (policier et historique), Voyage (New York, Polynésie, Islande, …), Equitation, Parapente, Randonnées

Fiche anonyme — l'identité et les coordonnées du candidat sont communiquées aux recruteurs qui en font la demande sur pmebtp.com.