

Né le 14/05/1996
06600 Antibes
Plus de 10 ans d'expérience
Réf : 2609032027



Chargé d'affaires

Ma recherche

Je recherche tout type de contrat, sur toute la région PACA, dans le Batiment.

Formations

12/2019 : Bac +3 à IUT de Nice

Licence immobilière - Gestion et développement du Patrimoine Immobilier

12/2018 : Bac +2 à IUT de Nice

Diplôme Universitaire de Technologie - Techniques de Commercialisation

12/2014 : Bac à Lycée de Valbonne Simone Veil

Baccalauréat - Série Économie et Sociale, spécialité " Économie renforcée "

Expériences professionnelles

01/2026 - à ce jour :

Chargé d'affaires - Technico commercial Itinérant chez Districlos sur Fréjus

Développement d'un secteur géographique, prospection terrain, gestion du cycle de vente complet, suivi d'activité, veille concurrentielle, management d'équipes commerciales.

01/2023 - 12/2025 :

Chargé d'affaires - Manager commercial Web chez Districlos sur Valbonne

Développement des ventes (prospection et fidélisation via canaux digitaux et téléphoniques), pilotage commercial, suivi des performances, négociation tarifaire, création d'argumentaires techniques, coordination d'équipes, gestion CRM (HubSpot, 3CX, Prestashop), création de devis et commandes.

04/2022 - 01/2023 :

Chargé d'affaires - Commercial Itinérant chez GI Groupe sur Antibes

Gestion du portefeuille clients, prospection, suivi des ventes, coordination d'équipes locales.

01/2022 - 04/2022 :

Chargé d'affaires - Commercial Itinérant chez Costamagna sur Grasse

Gestion du portefeuille clients, prospection terrain, suivi du cycle de vente complet (devis, négociation, commande), organisation d'événements commerciaux, reporting.

09/2019 - 01/2022 :

Négociateur en transactions immobilières chez Orpi sur Nice

Prospection, visites, évaluations, création d'annonces, rédaction de documents contractuels, négociation avec les vendeurs, suivi de la transaction jusqu'à la signature.

09/2018 - 09/2019 :

Agent immobilier en alternance - Cellule de prospection / service de transactions chez Foncia sur Nice

Prospection de nouveaux clients, visites et évaluations de biens, acquisition de mandats de vente, accompagnement de 5 agences, utilisation de logiciels MLS et ORPICONNECT.

09/2015 - 09/2018 :

Commercial en alternance - Rattaché aux technico-commercial chez Costamagna sur Nice

Information et conseil client, gestion des commandes, suivi de la satisfaction, fidélisation, utilisation d'outils internes et CRM.

Langues

Français (Oral : maternelle / Ecrit : expérimenté), Anglais (Oral : courant / Ecrit : intermédiaire), Espagnol (Oral : courant / Ecrit : intermédiaire), Italien (Oral : courant / Ecrit : intermédiaire)

Permis

Permis B