Chargé d’affaires

5 à 10 ans d'expérience · Réf. 2609061547

Ma recherche

Contrat recherché : Tout contrat

Zone : Toute la France

Mobilité : sur toute la france

Rémunération : a étudier

Secteur : Batiment

Formations

06/2026 — Bac +5 — Studi école de commerce

MBA Finance d’entreprise Finance d’entreprise – Analyse financière – Contrôle de gestion – Budgets – Modélisation financière – Rentabilité

06/2020 — Bac +5 — East China Normal University

Master Relations internationales Commerce international – Négociation internationale – Relations économiques – Environnement interculturel

06/2017 — Bac +3 — EMBA Business School

Licence Commerce international Développement commercial – Négociation – Import/Export – Logistique – Gestion d’entreprise

Expériences professionnelles

08/2026 - à ce jour — Chargé d’affaires

Gestion d’un portefeuille de 15 clients B2B ("H2,8 /M€ CA annuel). Prospection, acquisition, fidélisation, élaboration de 20 30 devis/offres mensuels, négociation, pilotage des affaires de la prospection à la facturation, coordination des équipes terrain, fournisseurs et partenaires, suivi KPI (CA, marge, taux de transformation, performance). Résultats : +15 /% de croissance du portefeuille et +5 /% de marge moyenne.

09/2020 - 08/2025 — Chargé d’affaires

Gestion d’un portefeuille de 50+ comptes B2B ("H5,5 /M€ CA annuel). Prospection et acquisition de 10+ nouveaux clients/an sur marchés africains et européens, élaboration de propositions commerciales, négociation des tarifs, coordination de 1000+ opérations logistiques internationales/an, suivi des commandes, facturation, qualité de service et rentabilité, gestion des comptes stratégiques et réclamations, reporting commercial et analyse KPI. Résultats : +18 /% de croissance du portefeuille et -8 /% de coûts opérationnels.

Langues

Français (maternelle), Anglais (courant), Chinois mandarin (courant)

Atouts

Développement commercial, Gestion du portefeuille client, Négociation commerciale, Gestion des affaires (offres, appels d’offres, contrats, suivi des commandes), Analyse financière, Suivi de marge / Rentabilité, Reporting / KPI, Commerce international / Import Export, Logistique internationale / Douane, Étude de marché / Risque pays / Taux de change, Microsoft Excel, Microsoft Word, Microsoft PowerPoint, Microsoft Outlook, Microsoft Teams, Microsoft Project, CRM (système de gestion de la relation client)

Fiche anonyme — l'identité et les coordonnées du candidat sont communiquées aux recruteurs qui en font la demande sur pmebtp.com.