Technico commercial terrain expérimenté

77170 Chartrettes · Plus de 10 ans d'expérience · Réf. 2609070753

Ma recherche

Contrat recherché : Tout contrat
Zone : Ile de France
Mobilité : sur toute la région
Rémunération : A étudier
Secteur : Bâtiment

Formations

1989-12-31 — ESRA (Ecole Supérieure de Réalisation Audiovisuelle)
Diplôme de l’ESRA
1986-12-31 — Université d'Orléans
ESEU A (Examen Spécial d'Entrée à l’Université)
1983-12-31 — Lycée Benjamin Franklin (Orléans)
Niveau Bac F1 (construction mécanique, dessin industriel)

Expériences professionnelles

2024-03-01 - 2025-06-30 — Aidant familial
2023-10-01 - 2023-12-31 — Technico commercial IDF Est
Vente de granulats, accueil terres non polluées.
2023-06-01 - 2023-08-31 — Technico commercial Lorraine
Vente de granulats, bétons, blocs béton. CA en trois mois > 153 /k€.
2022-09-01 - 2022-12-31 — Technico commercial IDF & Oise
Vente de granulats, pierres à gabion.
2019-05-01 - 2019-08-31 — Commercial
Vente de sables industriels, fillers siliceux, sables sporfs, sables correcteurs.
2005-07-01 - 2019-05-31 — Commercial Régional France Nord
Gestion d’un portefeuille de 4 5 /M€ de CA annuel, ventes de sables, graviers, fillers, blocs de grès, déblais inertes. Suivi de marchés (construction, sport & loisirs, verrerie, fonderie, filtration, peinture).
2005-04-01 - 2005-06-30 — Superviseur Qualité Béton (chantier SIAAP d’Achères)
2004-05-01 - 2004-07-31 — Contrôleur Qualité Béton
2003-01-01 - 2004-12-31 — Contrôleur Qualité Béton
2001-01-01 - 2003-12-31 — Contrôleur R&D
2000-01-01 - 2001-12-31 — Contrôleur Qualité Béton (chantiers ADP Roissy CDG)
1991-01-01 - 1998-12-31 — Contrôleur Qualité Béton

Atouts

Développement des ventes (volumes et CA), Suivi et fidélisation des clients existants (parculiers, arsans, PME, Grands Comptes), Prospection nouveaux clients, réactivation anciens clients, recherche d’opportunités, Identification des besoins du client, proposition de produits adaptés, étude de faisabilité, Suivi satisfaction client / traitement des réclamations (qualité produit, service), Négociations annuelles et optimisation des marges, Reporting, analyse des statistiques de vente, prévisions commerciales, Veille concurrentielle et réglementaire, Autonomie, Intégrité, Méthode, Persévérance, Sens des priorités, Sens du service

Permis

Permis B

Fiche anonyme — l'identité et les coordonnées du candidat sont communiquées aux recruteurs qui en font la demande sur pmebtp.com.