Économiste de la construction

Né(e) en 1980 · 27110 Le Neubourg · 1 à 3 ans d'expérience · Réf. 2609100937

Ma recherche

Contrat recherché : Tout contrat
Zone : Toute la France
Mobilité : sur toute la france
Rémunération : A étudier
Secteur : Bâtiment

Formations

2025 — Bac +2
Technicien Supérieur du Bâtiment Économie de la construction
2019 — Bac +3
Licence Pro. Assurance, Banque, Finance Chargé clientèle / Gestion
2017 — Bac +2
Brevet de Technicien Supérieur Management des Unités Commerciales
2000 — Bac
Bac Technologique Sciences et Technologies Tertiaires Action et Communication Commerciale

Expériences professionnelles

2024-12-01 - 2026-11-30 — Économiste de la construction
Pilotage de projets de construction et rénovation, de la phase diagnostic à la réception. Élaboration de budgets prévisionnels, estimations et devis détaillés tous corps d'état. Rédaction de pièces écrites (CCTP, DPGF) et coordination des intervenants (architectes, BET). Veille technique et réglementaire pour garantir conformité et performance économique.
2024-06-01 - 2024-07-31 — Économiste de la construction
Études économiques, métrés et rédaction de documents techniques en appui à l'équipe.
2021-06-01 - 2024-11-30 — Négociateur Immobilier Transaction & Location
Pilotage de bout en bout des projets clients : prospection, conseil, estimation, négociation, signature. Coordination avec notaires, banques et partenaires ; suivi administratif rigoureux des dossiers.
2020-10-01 - 2021-02-28 — Négociateur Immobilier Transaction
Prospection et acquisition de biens, conseil client, négociation et suivi administratif.
2019-07-01 - 2020-09-30 — Responsable développement et portefeuille Clients PRO
Pilotage du service clients pro B2B : commandes, réclamations, fidélisation et suivi des indicateurs clés de performance. Développement du portefeuille clients, veille technologique et concurrentielle. Management d'équipe et coordination transverse avec les services commerciaux et logistiques.
2007-05-01 - 2019-06-30 — Responsable de Rayon Gros Œuvre / Second Œuvre
Gestion opérationnelle complète : stocks, approvisionnement, management d'équipe, suivi des performances. Pilotage de projets internes (réaménagements, promotions) et développement commercial. Négociation fournisseurs et conseil technique clients.
2004-02-01 - 2007-04-30 — Conseiller de vente Gros Œuvre / Second Œuvre
Conseil client, vente, merchandising et suivi administratif.
2002-01-01 - 2004-01-31 — Manager
Supervision des opérations, management d'équipe, gestion des stocks et suivi financier. Application des normes qualité, hygiène et sécurité ; résolution des incidents.
2001-01-01 - 2001-12-31 — Equipier polyvalent
Accueil client, respect des normes d’hygiène et alimentaire, travail en équipe, gestion du rythme et rapidité.

Atouts

Planification & suivi, Coordination multi-acteurs, Gestion budgétaire, Reporting & indicateurs clés de

performance, Gestion des risques, Économie du bâtiment, Estimation & chiffrage TCE, CCTP, Rédaction de DPGF, Suivi des travaux de maintenance, Management d'équipe, Négociation, Relation client B2B, Esprit d'analyse, Esprit de synthèse, Adaptabilité, BIM Office, ATTIC+, Quoter Plan, Word, Excel, PowerPoint, Gestion de projet de construction, Établissement de devis, Veille réglementaire, Métré, Gestion de projets clients, Coordination, Suivi administratif, Prospection, Prospection immobilière, Conseil client, Négociation commerciale, Service client, Indicateurs clés de performance, Développement de portefeuille clients, Veille technologique, Veille concurrentielle, Coordination transverse, Gestion des stocks, Approvisionnement, Suivi des performances, Gestion de projet, Développement commercial, Négociation fournisseurs, Conseil technique, Vente, Merchandising, Supervision des opérations, Suivi financier, Normes qualité, Hygiène et sécurité, Diagnostic et résolution d'incidents, Accueil client, Respect des normes d'hygiène, Travail en équipe, Rapidité d'exécution

Permis

Permis B

Loisirs

Bricolage & travaux, Architecture, Dessin technique, Course à pied

Fiche anonyme — l'identité et les coordonnées du candidat sont communiquées aux recruteurs qui en font la demande sur pmebtp.com.