

33300 Bordeaux
Plus de 10 ans d'expérience
Réf : 2609101006



Directeur commercial

Ma recherche

Je recherche tout type de contrat, sur toute la région Nouvelle-Aquitaine, dans le Batiment.

Formations

12/2014 : Bac +5 à INSEEC Bordeaux
Master 2 International Business Management

12/2012 : Bac +3
Licence Professionnelle, Management des Projets Commerciaux à l'International

12/2010 : Bac +2
DUT Techniques de Commercialisation

Expériences professionnelles

10/2025 - à ce jour :

Fondateur / Dirigeant chez Deporte Immobilier sur Bordeaux

Création de structures immobilières et entreprises (SCI, SASU). Pilotage d'opérations de marchand de biens représentant 800 k€ d'investissement avec une marge cible de 20 %. Négociation de l'acquisition et de la commercialisation de biens immobiliers.

01/2023 - 03/2025 :

Directeur Régional Nouvelle-Aquitaine chez Orkyn (filiale Air Liquide Healthcare) sur Bordeaux

Gestion d'un compte d'exploitation multi-sites de 17 M€ de chiffre d'affaires (5 agences, 60 salariés).

Élaboration et déploiement d'une stratégie commerciale générant +11 % de croissance en 12 mois et réduction de 20 % du turnover. Pilotage des KPI, recrutement, formation et montée en compétence des équipes.

09/2020 - 01/2023 :

Program Leader Commercial Excellence chez Air Liquide (siège Social) sur Paris

Garant de la stratégie commerciale de 5 entités du groupe Air Liquide (branche Santé). Création et management d'une équipe de 3 chefs de projet. Pilotage de la performance de 350 commerciaux via le comité de direction de la Vice-Présidence pour atteindre les objectifs annuels.

02/2018 - 08/2020 :

Sales Manager - Zone EMEA (4 continents) chez Air Liquide Medical Systems sur Paris

Développement d'un portefeuille commercial de 10 M€ de chiffre d'affaires. Management d'une équipe internationale de 4 responsables commerciaux. Développement de partenariats sur les marchés à fort potentiel (Canada, Ibérie, Moyen-Orient, Afrique). Identification de leviers de croissance et coordination transversale avec les services internes.

06/2016 - 01/2018 :

Responsable Commercial Espagne chez Air Liquide Medical Systems sur Barcelone

Pilotage de la commercialisation de dispositifs médicaux à l'échelle nationale via un réseau de distributeurs locaux. Négociation des conditions commerciales annuelles et des objectifs de vente. Coaching et montée en compétence des équipes commerciales des distributeurs.

10/2014 - 05/2016 :

Business Developer chez Air Liquide Medical Systems sur Barcelone

Développement de la commercialisation de dispositifs médicaux sur le marché catalan via un réseau de distributeurs locaux. Négociation des accords annuels et des objectifs de vente. Accompagnement et coaching des équipes commerciales des partenaires distributeurs.

Langues

Français (Oral : maternelle / Ecrit : expérimenté), Anglais (Oral : courant / Ecrit : intermédiaire), Espagnol (Oral : courant / Ecrit : intermédiaire)

Centres d'intérêts

Sports de glisse, Golf, Voyages, Coaching, Formations