Chargé de développement commercial

76000 Rouen · 3 à 5 ans d'expérience · Réf. 2609110724

Ma recherche

Contrat recherché : Tout contrat
Zone : Normandie
Mobilité : sur toute la région
Rémunération : a étudier
Secteur : Batiment

Formations

11/2025 — Bac +5 — IES Business School
MBA Manager Commercial et Marketing Data Marketing, Management, Négociation, Marketing digital approfondi.
07/2025 — Bac +3 — CNAM
Licence Management & Entreprenariat
06/2023 — Bac +2 — IFIAG
DTS - Marketing, Communication & Digital Action commerciale, management et culture d'entreprise, marketing digital & communication, développement professionnel.

Expériences professionnelles

08/2025 - 10/2025 — Vendeur en magasin
Accueillir et conseiller le client, identification des besoins, proposition de solutions, réalisation des ventes, fidélisation de la clientèle, mise en rayon et valorisation des produits.
09/2023 - 07/2025 — Commercial sédentaire
Prospection téléphonique, développement de nouveaux comptes, gestion portefeuille clients, négociation et conclusion des ventes à distance, suivi commercial, fidélisation, contribution aux objectifs de chiffre d’affaires.
06/2022 - 08/2023 — Animateur commercial
Promotion des produits, présentation et démonstration, conseil client, animation de stand.

Langues

Français (maternelle), Anglais (courant)

Atouts

Force de persuasion, Sens du relationnel, Proactivité, Esprit d'initiative, Prospection commerciale, Négociation commerciale, Techniques de vente, Microsoft Excel, Microsoft Word, Microsoft PowerPoint, Microsoft Outlook, Canva, Google Ads, HubSpot, Salesforce, Support PLV/ILV

Loisirs

Films, Musique, Football - Musculation

Fiche anonyme — l'identité et les coordonnées du candidat sont communiquées aux recruteurs qui en font la demande sur pmebtp.com.