Commercial / Business Developer

45000 Orléans · 0 à 1 an d'expérience · Réf. 2609111254

Ma recherche

Contrat recherché : Tout contrat
Zone : Centre-Val de Loire
Mobilité : sur toute la région
Rémunération : a étudier
Secteur : Batiment

Formations

12/2024 — Bac +2 — CFA Orléans Métropole
BTS Professions Immobilières
12/2022 — Lycée St Paul Bourdon Blanc
BTS Comptabilité
12/2021 — Université d'Orléans
Licence 1 Histoire
12/2020 — Lycée Jean Zay
Baccalauréat STMG

Expériences professionnelles

01/2025 - 11/2025 — Conseiller commercial – Transaction immobilière (Freelance)

Prospection terrain et téléphonique, développement et gestion d'un portefeuille clients, analyse des besoins et argumentation commerciale, négociation et conclusion des ventes, suivi client et fidélisation.

09/2022 - 08/2024 — Alternant – Service Attribution

Suivi administratif des dossiers clients, analyse et préparation des dossiers pour commission, gestion des attributions de logements.

Langues

Français (maternelle), Anglais (courant), Espagnol (notions)

Atouts

Prospection commerciale BtoB / BtoC, Négociation et closing, Développement de portefeuilles clients, Relation client & fidélisation, Organisation, autonomie, esprit d'équipe

Permis

Permis B

Loisirs

Voyages : Asie du Sud-Est, Europe, Sports : padel, rugby, football, Gastronomie & vin

Fiche anonyme — l'identité et les coordonnées du candidat sont communiquées aux recruteurs qui en font la demande sur pmebtp.com.