Dirigeant opérationnel – transformation & retournement

Plus de 10 ans d'expérience · Réf. 2609121045

Ma recherche

Contrat recherché : Tout contrat
Zone : Toute la France
Mobilité : sur toute la france
Rémunération : A étudier
Secteur : Bâtiment

Formations

1992-06-30 — Bac +3 — Institut Universitaire LA ROCHELLE
Licence Gestion globale dans le bâtiment

Expériences professionnelles

2024-06-01 - 2026-03-31 — Directeur d’agence

Réorganisation de l’agence de Rouen, sécurisation des contrats, croissance du CA de 11,5 à 13 /M€ sur 3 centres, développement de nouveaux marchés tertiaires et industriels, prise de commande de 10 /M€ en 12 mois, accompagnement ISO 19 443.

2013-04-01 - 2024-05-31 — Directeur général d’exploitation

Croissance du CA de 30 /%, acquisition de clients stratégiques (EDF, ORANO, SANOFI, ST MICROELECTRONIC), mise en place d’une gestion analytique PC PI PA, intégration de nouvelles structures suite à une croissance externe, organisation des services majeurs pour la maîtrise des risques, gestion des réclamations.

2011-08-01 - 2013-03-31 — Directeur d’agence

Maintien d’une forte activité malgré les difficultés financières du siège, gestion des affaires en autofinancement exclusif, mise en place d’un service de recouvrement, prise de commande supérieure à 10 /M€, sécurisation des contrats, accompagnement vers de nouveaux investisseurs.

2009-09-01 - 2011-07-31 — Responsable commercial

Prise en compte de projets de l’entité d’Alençon représentant un CA de 8 /M€, chiffrage de projets complexes et TCE dans le domaine des salles blanches.

2004-08-01 - 2009-12-31 — Responsable d’affaires

Chiffrages, audits et conception de solutions HVAC pour des clients privés industriels (IPSEN, LEO, L’Oréal, GUERLAIN, etc.), encadrement de techniciens et ingénieurs, gestion du contrat Institut de la Vision Paris (3 /M€ sur 6 /mois), marge nette de 20 /%.

1993-08-01 - 2004-07-31 — Responsable d’affaires

Gestion commerciale en autonomie, portefeuille clients tertiaires et privés en Normandie et Île de France, CA de 6,5 /M€, mise en place d’un outil de chiffrage, reconquête des clients locaux (bailleurs, mairies, régions, départements).

Atouts

Direction générale, Direction d’exploitation, Retournement d’activités, Redressement d’activités, Restructuration organisationnelle, Développement commercial, Intégration de croissances externes, Conduite du changement, Management collaboratif, Gestion de crise, Gouvernance et accompagnement des dirigeants, Certification ISO 9001, Certification ISO 14001, Certification ISO 45001, Certification ISO 19 443, MASE

Fiche anonyme — l'identité et les coordonnées du candidat sont communiquées aux recruteurs qui en font la demande sur pmebtp.com.