Chargé d’affaires électrotechnique / Chef d’entreprise

Né(e) en 1980 · 13001 Marseille · Plus de 10 ans d'expérience · Réf. 2609141047

Ma recherche

Contrat recherché : Tout contrat
Zone : PACA
Mobilité : sur toute la région
Rémunération : a étudier
Secteur : Batiment

Formations

12/2026 — Bac +2 — CNAM de Metz
Diplôme Premier Cycle Économique
12/2026 — Bac +2 — Académie de Metz – Nancy
BTS Électrotechnicien (en cours par la VAE)
12/2025 — Bac +3 — CNAM de Paris
Licence Maîtrise de l’énergie, Coordinateur technique des énergies renouvelables
12/2002 — CFA André Citroën – Marly
Diplôme d’accès aux études universitaires
12/1998 — CAP — FAC de Saulcy – Metz
CAP et BEP Mécanicien automobile

Expériences professionnelles

01/2025 - 12/2026 — Chef d’entreprise / Commercialisation, réparation et assemblage de batteries Lithium LiFePO4
Achats à l’import, contrôle conformité, développement commercial, projets photovoltaïques.
01/2024 - 12/2026 — Électrotechnicien
Maintenance curative d’environ 150 écrans d’affichage dynamique LED publicitaire, dépannage, remplacement de pièces, installation d’écrans neufs, rétrofits.
01/2024 - 12/2026 — Chef d’entreprise
Direction d’une société d’affichage dynamique, gestion de projets d’installation d’écrans LED, suivi technologique et commercial.
01/2023 - 12/2025 — Chef d’entreprise
Gestion commerciale et technique d’une société de pièces automobiles, développement de portefeuille clients, coordination d’équipes.
01/2021 - 12/2022 — Responsable Secteur Nord Est
Gestion complète et indépendante du secteur ("H400 écrans d’affichage), maintenance préventive et corrective, gestion des stocks, installations, rétrofits, relation client.
01/2014 - 12/2021 — Chef d’entreprise / Commercialisation et assemblage d’éclairage LED et d’écrans d’affichage dynamique
Création d’un portefeuille clients, prospection, développement commercial, mise en place d’un service achats à l'import, bureau d'études R&D, ouverture d'un showroom, atelier d'assemblage et de contrôle, développement de points de vente, gestion complète du magasin avec augmentation du CA de 20% par an, ventes comptoir, gestion du stock, achats, livraisons, promotions.
01/2009 - 12/2013 — Magasinier – Vendeur
Gestion du stock, ventes au comptoir, approvisionnement, service clientèle.
01/2005 - 12/2009 — Chef d’entreprise / Revendeur grossiste de pièces automobiles
Achat et revente de véhicules d'occasion, revente de pièces automobiles aux professionnels, mise en place de partenaires de vente, élaboration d’une identité visuelle, gestion complète et indépendante du magasin.
01/1997 - 12/1998 — Chef d’entreprise

Création et gestion de l’entreprise d’éclairage LED, commercialisation, montage, service après vente.

Langues

Français (maternelle), Anglais (moyen)

Atouts

Microsoft Office, Schneider Electric, Caneco, Habilitations électriques B0, B1, B2, BC, BR, BE, HOV, B1V, B2V, Secouriste PSE1, Stratégie et analyse commerciale B2B, Gestion de stock, commande et inventaire, Élaboration de business plan, Étude de marché et de la concurrence, Autonome, Dynamique, Sérieux, Programmation Neuro Linguistique

Loisirs

Nature, Écologie, Électronique

Fiche anonyme — l'identité et les coordonnées du candidat sont communiquées aux recruteurs qui en font la demande sur pmebtp.com.