

Plus de 10 ans d'expérience

Réf : 260914114821



Directeur des operations & business partner

Ma recherche

Je recherche tout type de contrat, dans toute la France, dans le Batiment.

Expériences professionnelles

01/2022 - à ce jour :

Directeur des Operations & Business Partner chez Groupe Pépites sur Bordeaux

Pilotage de la croissance : structuration financière et opérationnelle du groupe, organisation holding et laboratoire agroalimentaire. Optimisation des revenus : amélioration continue des processus internes, déploiement d'outils de pilotage pour maximiser la marge opérationnelle. Management de 37 collaborateurs (finance, RH, production, opérations). Mise en place et suivi des indicateurs de performance, trésorerie, budgets, prévisionnels et business plans. Élaboration de la stratégie et du développement. Contrôle de gestion, suivi du chiffre d'affaires et des axes d'amélioration. Relations avec experts-comptables, CAC, avocats, banques et investisseurs.

01/2020 - 12/2022 :

Gérant associé - Responsable d'exploitation chez Tera Énergies

Gestion d'exploitation opérationnelle & stratégique, administration, technique et financière des affaires, reporting. Facturation et règlement, gestion comptable et financière. Négociations commerciales fournisseurs / clients. Mise en oeuvre des procédures d'organisation. Priorisation hebdomadaire et mensuelle. Gestion humaine et technique des projets.

01/2013 - 12/2020 :

Directeur Administratif & Financier chez Groupe Ragazzi Da Peppone sur Bordeaux

Pilotage global de la fonction finance pour un groupe multi-sociétés (22 sociétés). Réorganisation financière, fiscale et opérationnelle du groupe. Mise en place et suivi du service financier, comptable, contrôle de gestion, tableaux de bord consolidés. Levée de fonds et stratégie de développement. Budgets, P&L, analyse de la performance financière. Management de 11 collaborateurs (comptabilité, achats, logistique). Optimisation des outils de gestion (ERP/CRM) et fiabilisation des données financières.

01/2003 - 12/2013 :

Chargé d'Affaires / Responsable Commercial chez Schneider Electric sur Bordeaux, Pau & Nantes

Gestion de portefeuille installateurs et distributeurs, suivi technique de projets, prescription de l'offre, chiffrages et études techniques, appels d'offres. Développement commercial de l'offre de protection et distribution d'énergie électrique résidentielle et tertiaire. Animation du réseau de prescripteurs : actions commerciales, formations, accompagnement des prescripteurs et distributeurs clés. Déploiement de la stratégie commerciale, plan d'actions, suivi des indicateurs de performance, veille concurrentielle.