Directeur d’agence

Plus de 10 ans d'expérience · Réf. 260914181432

Ma recherche

Contrat recherché : Tout contrat
Zone : Toute la France
Mobilité : sur toute la france
Rémunération : a étudier
Secteur : Batiment

Formations

Bac +3 — DESCAF – Sup de Co Pau (ESC)
Bac+4

Expériences professionnelles

01/2022 - à ce jour — Gérant

Création et développement d’une activité de courtage en travaux. Développement commercial et accompagnement clients de A à Z. Création et animation d’un réseau d’artisans, bureaux d’études, fournisseurs et prescripteurs. Pilotage économique des projets : analyse des besoins, consultation des entreprises, négociation et optimisation des offres et budgets de construction ou rénovation.

01/2020 - 12/2022 — Directeur Commercial

Direction commerciale France des solutions d’énergie temporaire : stratégie, budget, grands comptes et management de 8 ingénieurs commerciaux. Membre du CODIR France. 15 /M€ CA, +10 /% vs budget.

01/2019 - 12/2020 — Directeur d’Agence

Pilotage commercial, opérationnel et économique de l’agence : management, budget, parc, performance et conduite du changement. 30 collaborateurs, 600 machines, 6 /M€ CA, réorganisation post-fusion.

01/2017 - 12/2019 — Directeur d’Agence

30 collaborateurs, 10 /M€ CA, top performer rentabilité.

01/2016 - 12/2017 — Directeur de Centre de profit

Pilotage de centres de profit dans un environnement BtoB très concurrentiel : management d’équipes commerciales et opérationnelles, développement du CA, gestion des budgets et optimisation de la performance. Conduite de réorganisations et développement de nouvelles offres.

01/2014 - 12/2016 — Directeur de Centre de profit

Pilotage de centres de profit dans un environnement BtoB très concurrentiel : management d’équipes commerciales et opérationnelles, développement du CA, gestion des budgets et optimisation de la performance. Conduite de réorganisations et développement de nouvelles offres.

01/2004 - 12/2014 — Directeur de Centre de profit

Pilotage de centres de profit dans un environnement BtoB très concurrentiel : management d’équipes commerciales et opérationnelles, développement du CA, gestion des budgets et optimisation de la performance. Conduite de réorganisations et développement de nouvelles offres.

Langues

Anglais (courant)

Atouts

Direction de centre de profit, Management d’équipes opérationnelles, Budget / P&L / KPI / rentabilité, Développement commercial, BtoB, Pilotage opérationnel & qualité

Permis

Permis B

Loisirs

Développement de réseaux d’affaires (consultant Apollo France), Histoire des Sciences

Fiche anonyme — l'identité et les coordonnées du candidat sont communiquées aux recruteurs qui en font la demande sur pmebtp.com.