Ingénieur Commercial

13180 Gignac la Nerthe · Plus de 10 ans d'expérience · Réf. 260914181448

Ma recherche

Contrat recherché : Tout contrat
Zone : PACA
Mobilité : sur toute la région
Rémunération : A étudier
Secteur : Bâtiment

Formations

1992-12-31 — Bac +2 — Lycée Jean Jaurès (Argenteuil)
BTS C.P.I. – Conception de produits industriels
1988-12-31 — Bac — Lycée Jean Jaurès (Argenteuil)
BAC F1 – Construction mécanique

Expériences professionnelles

2025-08-01 - à ce jour — Responsable Régions ¼ Sud Est France et Italie
Responsable BtoB secteur pharmaceutique, outillages de précision, compression des poudres, packaging, machines spéciales.
2021-01-01 - 2025-07-31 — Ingénieur Commercial
Mission en Home Office, prospection, gestion de comptes, suivi de projets jusqu'à la réception finale et SAV.
2019-01-01 - 2019-12-31 — Ingénieur Commercial Indépendant
2012-01-01 - 2018-12-31 — Chef des Ventes Régional
Gestion des ventes BtoB/BtoC pour le secteur textile professionnel sur les régions PACA, Île de France, Hauts de France et Haute Normandie.
2007-01-01 - 2011-12-31 — Responsable Commercial – France et Belgique
Commercialisation d'équipements de précision pour l'ébavurage et le traitement des tôles.
2003-01-01 - 2007-12-31 — Responsable d'affaires – France et Suisse
Systèmes de contrôle d'accès, parkings et centres de loisirs pour le secteur BTP.
2002-01-01 - 2002-06-30 — Technico commercial – Régions Nord et Est
Vente d'appareils de transmission mécanique et de freins à disque (ISO /9001).
1992-01-01 - 2002-12-31 — Technicien de Bureau d'études / Chargé d'affaires techniques / Chef de Projet Etudes
Conception, études et suivi de projets pour manipulateurs industriels auto équilibrés (BtoB).
1990-01-01 - 1992-12-31 — Technicien de Bureau d'études
Joints d'étanchéité, ventilations, sécurité incendie, isolation fours industriels pour plusieurs grands groupes (Peugeot, Citroën, RATP, Saint Gobain).

Langues

Français (Courant), Italien (Langue maternelle), Anglais (Courant), Espagnol (Courant)

Atouts

Prospection commerciale, Évènementiels, Écoute, observation et détection des besoins, Conseiller, interface technique & solutions, Réalisation et chiffrage de devis, Ventes et négociations directes et indirectes, Suivi de projets et gestion d'affaires, Achats de prestations et d'équipements, Coordination des intervenants, Création et animation de réseau de partenaires, revendeurs, fournisseurs, sous traitants, Management indirect, formation de commerciaux, accompagnement et intégration, Fidélisation des équipes, partenaires et clients, Cycle de vente (prospection – closing), Pack Office, Visio, CRM SAP, CRM PISA, DRAF MAKER, AutoCAD, Excellent relationnel, Polyvalence

Permis

Permis A

Loisirs

Moto et sports mécaniques de compétition (participation à la Coupe Ducati), VTT, Jogging, Permis bateau de plaisance à moteur, Cuisine

Fiche anonyme — l'identité et les coordonnées du candidat sont communiquées aux recruteurs qui en font la demande sur pmebtp.com.