Closer High Ticket

Né(e) en 1985 · Plus de 10 ans d'expérience · Réf. 260914182006

Ma recherche

Contrat recherché : Tout contrat
Zone : Toute la France
Mobilité : sur toute la france
Rémunération : A étudier
Secteur : Bâtiment

Formations

2009-12-31 — Bac +5 — Université de Versailles-Saint-Quentin-en-Yvelines
Master 2 de Sciences Politique
2009-12-31 — Bac +3 — ESJ – Ecole supérieure de journalisme de Paris
Master 1 de journalisme

Expériences professionnelles

2018-09-01 - 2023-04-30 — Directeur commercial (BtoC)
Prospecter de nouveaux clients, développer le portefeuille client, clore les deals en One Shot, suivi clientèle, SAV, gestion d’un groupe de commerciaux.
2017-09-01 - 2018-09-30 — Commercial (BtoC)
Assurer le traitement des flux téléphoniques entrants et sortants, convertir les prospects en clients, tenir à jour l’outil CRM et assurer des reportings hebdomadaires.
2015-01-01 - 2017-06-30 — Responsable de communication & développement commercial (BtoB)
Gestion de la stratégie Web éditoriale, mise en place des programmes d'affiliation et de partenariats, coordination entre l’enseigne et la presse.
2013-12-01 - 2014-12-31 — Responsable des ventes (BtoC)
Participation au développement de l'activité du point de vente, assurer le développement du chiffre d'affaires et des indicateurs de performance, encadrer et animer l'équipe du magasin.
2010-01-01 - 2013-11-30 — Commercial (BtoB)
Reporting des activités journalières, développement des ventes en volume, préparation du showroom, organisation des plannings pour la presse et les acheteurs potentiels.

Langues

Anglais (Courant)

Atouts

Ingénierie de la communication, Développement commercial, Gestion de la stratégie Web, Coordination presse, Management d'équipe, Reporting, Prospection, Fidélisation client

Permis

Permis B

Loisirs

Surf, Running, Kitesurf

Fiche anonyme — l'identité et les coordonnées du candidat sont communiquées aux recruteurs qui en font la demande sur pmebtp.com.