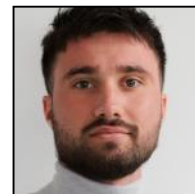


77140 Pontault-combault
5 à 10 ans d'expérience
Réf : 2609151110



Responsable de club fitness

Ma recherche

Je recherche tout type de contrat, sur toute la région Ile de France, dans le Batiment.

Formations

Bac +2 à Collège de Paris
BTS Négociation Relation Client

Bac +3
Bachelor - Marketing Digital & Management Sportif

MS - Web Marketing & Social Media

Expériences professionnelles

03/2025 - à ce jour :

Responsable de club (Bénévole) chez Fitness Park

Pilotage d'un club de 6 300 adhérents : croissance du nombre d'adhérents actifs, hausse du panier moyen, atteinte des objectifs de vente, management d'une équipe commerciale, suivi et maintenance d'un parc de 50+ machines (Technogym, GDM), coordination des implantations annuelles de matériel.

04/2024 - 08/2024 :

Conseiller Commercial chez Crédit Agricole

Prospection, fidélisation et gestion de portefeuille client.

03/2024 - 09/2025 :

Éducateur / Analyste (Bénévole) chez Us Rungis sur Rungis

Organisation des entraînements, préparation physique et mentale des joueurs. Analyse des performances via séquençage vidéo. Rédaction de rapports individuels et collectifs pour suivre la progression.

09/2022 - 02/2023 :

Responsable Business Development et Communication chez Pixalia

Définition et déploiement de l'identité de marque, pilotage du développement commercial et de la communication interne/externe.

09/2021 - 08/2022 :

Assistant Chef de projets chez Altice Media (bfm Business & 01.net)

Création et déploiement de campagnes publicitaires (sponsorisées et display), gestion de la relation client et coordination des parties prenantes. Suivi des performances via reporting et analyse des KPI.

09/2020 - 08/2021 :

Chargé de projet chez Lion Football Camp (Ifc)

Gestion de la communication et du développement commercial pour les camps d'entraînement. Prospection, négociation avec les clubs, coordination des partenariats, organisation des stages, création de supports de communication et gestion des réseaux sociaux.

11/2018 - 07/2020 :

Manager Commercial chez Magic Form

Gestion d'un club de 900 adhérents : management d'équipe, développement des ventes B2B/B2C et supervision opérationnelle.

Langues

Français (Oral : maternelle / Ecrit : expérimenté), Anglais (Oral : courant / Ecrit : intermédiaire), Portugais (Oral : notions / Ecrit : débutant), Espagnol (Oral : moyen / Ecrit : débutant)