

Né le 27/01/1985
67150 Uttenheim
Plus de 10 ans d'expérience
Réf : 2609171649



Cadre dirigeant d'entreprise

Ma recherche

Je recherche tout type de contrat, sur toute la région Grand-Est, dans le Batiment.

Formations

12/2005 : Bac +2 à I.U.T Robert Schumann, Illkirch
D.U.T Techniques de commercialisation

12/2003 : Bac à Lycée Louis Couffignal, Strasbourg
Baccalauréat Scientifique, option Sciences de l'Ingénieur

Expériences professionnelles

01/2026 - à ce jour :

Responsable d'agence chez Ac Environnement sur Schiltigheim

Pilotage complet de l'agence Bas-Rhin : amiante, plomb, DPE, électricité, gaz et audit énergétique.

Management d'une équipe de 17 personnes, coordination des opérations techniques et commerciales, suivi de la relation client, réponses aux appels d'offres, développement commercial et prospection, recrutement, plan de formation et sécurité sur site.

04/2022 - 01/2026 :

Directeur d'agence chez Panoramem (groupe Netconcept) sur Eschau

Direction d'une agence de 14 personnes (commerciaux, administratif, techniciens). Pilotage du CA et du compte d'exploitation, gestion commerciale et administrative des chantiers, suivi de la satisfaction client et des litiges, veille concurrentielle, recrutement et formation des équipes, membre du CODIR groupe.

01/2021 - 04/2022 :

Responsable d'agence chez Kbane (groupe Adeo) sur Erstein

Gestion d'une agence de 8 personnes (commerciaux, service client, équipes de pose). Pilotage du CA, gestion CEE et MaPrimeRénov', appels d'offres et négociations, suivi NPS et relation client, partenariat Leroy Merlin.

01/2020 - 12/2020 :

Responsable d'agence chez Loxam Rental sur Strasbourg

Gestion d'une agence de 8 personnes et pilotage du CA. Gestion grands comptes, appels d'offres, organisation des locations, plannings, logistique et gestion des actifs.

01/2010 - 12/2020 :

Responsable d'agence chez Fermetures & Services sur Illkirch

Direction d'une équipe de 9 personnes (commerciaux, administratif, pose, SAV). Gestion commerciale, administrative et organisationnelle complète de l'agence, contrats d'entretien, rapports de contrôle, recrutement et formation des équipes.

01/2006 - 12/2009 :

Technico-commercial automobile chez Toyota Ars sur Haguenu

Vente automobile en showroom : découverte, argumentation, essais, financement. Prospection clientèle et réseau d'agents commerciaux, fidélisation et suivi après-vente.

Permis

Permis B

Centres d'intérêts

Football en club