

1 à 3 ans d'expérience

Réf : 260918093333

Responsable du développement commercial

Ma recherche

Je recherche tout type de contrat, dans toute la France, dans le Batiment.

Formations

12/2026 : Bac +2

BTS Management Commercial Opérationnel

12/2022 : Bac +2

DUT Marketing, Communication et Publicité

12/2020 : Bac

Baccalauréat

Expériences professionnelles

11/2025 - 07/2026 :

Conseiller de vente chez Vapostore sur Reims

Accueil et prise en charge de la clientèle, identification des besoins, conseil personnalisé, vente et ventes additionnelles, gestion de la caisse, réception et mise en rayon des marchandises, suivi des stocks, travail en équipe et fidélisation de la clientèle.

08/2025 - 10/2025 :

Commercial Junior intérim chez Dmf Sales And Marketing sur Reims

Développement du chiffre d'affaires par promotion et vente terrain, prospection active, qualification des leads, fidélisation, argumentation, négociation, closing, rédaction de courriers commerciaux et devis.

08/2024 - 07/2025 :

Assistant Manager chez Côté Sushi

Management et coordination d'une équipe de 5 à 7 collaborateurs : plannings, briefings quotidiens, montée en compétences. Pilotage des indicateurs de performance (CA, panier moyen, taux de transformation) et reporting. Développement commercial, fidélisation client, supervision des approvisionnements, gestion de caisse, gestion des opérations promotionnelles sur Uber Eats et Deliveroo.

07/2023 - 08/2023 :

Télévendeur (Intérim) chez 3média sur Troyes

Prospection téléphonique, présentation des offres, identification des besoins, négociation et conclusion de ventes à distance, suivi et fidélisation de la clientèle, saisie dans le CRM et reporting quotidien.

Langues

Français (Oral : maternelle / Ecrit : expérimenté), Anglais (Oral : courant / Ecrit : intermédiaire)

Permis B