Responsable du Développement Commercial

1 à 3 ans d'expérience · Réf. 260918093333

Ma recherche

Contrat recherché : Tout contrat
Zone : Toute la France
Mobilité : sur toute la france
Rémunération : a étudier
Secteur : Batiment

Formations

12/2026 — Bac +2
BTS Management Commercial Opérationnel
12/2022 — Bac +2
DUT Marketing, Communication et Publicité
12/2020 — Bac
Baccalauréat

Expériences professionnelles

11/2025 - 07/2026 — Conseiller de vente

Accueil et prise en charge de la clientèle, identification des besoins, conseil personnalisé, vente et ventes additionnelles, gestion de la caisse, réception et mise en rayon des marchandises, suivi des stocks, travail en équipe et fidélisation de la clientèle.

08/2025 - 10/2025 — Commercial Junior intérim

Développement du chiffre d'affaires par promotion et vente terrain, prospection active, qualification des leads, fidélisation, argumentation, négociation, closing, rédaction de courriers commerciaux et devis.

08/2024 - 07/2025 — Assistant Manager

Management et coordination d'une équipe de 5 à 7 collaborateurs /: plannings, briefings quotidiens, montée en compétences. Pilotage des indicateurs de performance (CA, panier moyen, taux de transformation) et reporting. Développement commercial, fidélisation client, supervision des approvisionnements, gestion de caisse, gestion des opérations promotionnelles sur Uber Eats et Deliveroo.

07/2023 - 08/2023 — Télévendeur (Intérim)

Prospection téléphonique, présentation des offres, identification des besoins, négociation et conclusion de ventes à distance, suivi et fidélisation de la clientèle, saisie dans le CRM et reporting quotidien.

Langues

Français (maternelle), Anglais (courant)

Atouts

Management d'équipe (5 7 personnes), Développement commercial & prospection B2B & B2C, Pilotage KPI & reporting, Microsoft Office (Excel, Outlook, PowerPoint), Vente terrain & vente à distance, Gestion des stocks & approvisionnements, Gestion de caisse & encaissement, Techniques de vente (SBAM, 4×20, CAP/SONCAS), Élaboration de devis et facturation, Utilisation du CRM (Salesforce), Dynamique, Motivé, À l’aise avec la relation client

Permis

Permis B

Fiche anonyme — l'identité et les coordonnées du candidat sont communiquées aux recruteurs qui en font la demande sur pmebtp.com.