Commercial B2B itinérant

Plus de 10 ans d'expérience · Réf. 260918093425

Ma recherche

Contrat recherché : Tout contrat
Zone : Toute la France
Mobilité : sur toute la france
Rémunération : a étudier
Secteur : Batiment

Formations

12/2012 — Bac +5 — IFAG Paris
Master Européen "Commerce, Marketing, Gestion"
12/2010 — Bac +3 — IUT de Cachan
Licence MCI "Métier du Commerce Industriel"
12/2009 — Bac +2 — IUT de Cachan
DUT GEII
12/2005 — Bac
Baccalauréat Technologique Génie Électronique

Expériences professionnelles

01/2024 - à ce jour — Commercial B2B itinérant
01/2022 - 12/2023 — Commercial B2B itinérant
01/2020 - 12/2022 — Gestion d’un portefeuille clients
Gestion d’un portefeuille d’environ 70 clients actifs, actions promotionnelles, prospection terrain et développement du chiffre d’affaires.
01/2016 - 12/2020 — Agent Administratif des Finances Publiques
Recouvrement de l’impôt des particuliers, accueil du public.
01/2015 - 12/2016 — Responsable de magasin
Développement de l’activité, management d’une équipe de 10 personnes, gestion des stocks.
01/2013 - 12/2013 — Animateur réseau
Commercialisation d’une solution d’assurance (Peugeot et Citroën) destinée aux professionnels de l’automobile.
01/2013 - 12/2014 — Manager de point de vente / Responsable opérationnel
Suivi et accompagnement des équipes en restaurant.
01/2011 - 12/2012 — Animateur réseau (alternance)
Pôle Poids Lourds / Véhicules utilitaires, accompagnement des adhérents du réseau Top Truck et G Truck, soutien marketing, communication et logistique.

Langues

Anglais (courant)

Atouts

Création et fidélisation du portefeuille clients, Prospection et visites terrain, Augmentation du chiffre d'affaires, Accompagnement et conseil clients, Négociations commerciales, Gestion de stocks, Management d'équipe, Microsoft Office

Permis

Permis B

Fiche anonyme — l'identité et les coordonnées du candidat sont communiquées aux recruteurs qui en font la demande sur pmebtp.com.