Chef de projet immobilier

10410 Saint Parres aux Tertres · Plus de 10 ans d'expérience · Réf. 2609181000

Ma recherche

Contrat recherché : Tout contrat
Zone : Grand-Est
Mobilité : sur toute la région
Rémunération : a étudier
Secteur : Batiment

Formations

CAP — Lycée Ashton - Chaumont
CAP Électricité
Bac — Lycée Blaise Pascal - Saint-Dizier
Baccalauréat F3 Electrotechnique

Expériences professionnelles

01/2026 - à ce jour — Chef de projet immobilier (Cadre privé / Indépendant)

Pilotage complet d'un projet de rénovation pour un patrimoine privé /: gestion du budget, négociation des devis et coordination des corps d'état.

01/2023 - 12/2025 — Chargé d'affaires

Maîtrise d'œuvre (MOE) et Assistance à Maîtrise d'Ouvrage (AMO) /; développement commercial et prospection active /; gestion d'un portefeuille d'affaires annuel de 400 /k€ /; pilotage opérationnel des chantiers avec acteurs locaux et administrations ; gestion financière et recouvrement.

01/2018 - 12/2022 — Chef d'agence

Gestion et animation d'un centre de profit de 1,6 /M€ /de chiffre d'affaires /; management de proximité /: recrutement, animation et montée en compétences d'une équipe de 5 collaborateurs /; déploiement commercial et coordination des travaux de restructuration avant l'ouverture de l'agence.

01/2012 - 12/2017 — Chargé d'affaires

Second œuvre – agencement intérieur TCE & décoration /; développement commercial et prospection B2B/ B2C sur un portefeuille de 1,4 /M€ /; gestion de projets clés en main /: pilotage complet de chantiers complexes (ex. grand compte « /La Pétillante /»).

01/2010 - 12/2012 — Directeur de magasin

Management opérationnel d'une équipe de 8 personnes /; application de la politique commerciale /; pilotage d'activité sur le secteur du second œuvre et de l'agencement intérieur (CA /2,8 /M€).

01/1996 - 12/2010 — Directeur de magasin

Création et implantation du site de Troyes (2002) /; direction globale /: recrutement, formation et management de 9 collaborateurs /; pilotage financier du centre de profit (portefeuille /1,2 /M€).

01/1993 - 12/1996 — Mission d'achats

Détache0 7W" Æ 6VçG ale régionale SCAPALSPACE /; développement de l'outil de gestion des 35 magasins.

01/1992 - 12/1993 — Chef de rayon / Acheteur liquides

Management d'une équipe de 6 personnes.

Atouts

Gestion de projets & conduite d'opérations (TCE), Cadrage technique (diagnostic, études de faisabilité, chiffrage, négociation), Suivi de chantiers (coordination corps d'état, planning, pilotage sous traitants), Garant budgétaire (rentabilité, facturation, recouvrement, litiges), Développement commercial & relation client, Stratégie de prospection et fidélisation (B2B/B2C/Grands Comptes), Interface (liaison services internes, administrations, partenaires), Satisfaction client (accompagnement A Z, solutions sur mesure), Management & pilotage de centres de profit, Ressources humaines (recrutement, formation, animation, évaluation d'équipes), Direction (pilotage d'agences et de magasins, politiques commerciales, reporting), Pack Office, Winner, CRM, Cedreo, Outils d'IA générative

Permis

Permis B

Fiche anonyme — l'identité et les coordonnées du candidat sont communiquées aux recruteurs qui en font la demande sur pmebtp.com.