Directeur commercial

Né(e) en 1976 · 93800 Epinay-sur-Seine · Plus de 10 ans d'expérience · Réf. 2609181001

Ma recherche

Contrat recherché : Tout contrat
Zone : Ile de France
Mobilité : sur toute la région
Rémunération : a étudier
Secteur : Batiment

Formations

12/2000 — Bac +3 — Université Paris 13
Maitrise en Management et Développement Territorial
06/1999 — Bac +5 — Institut Universitaire la Côte (Douala)
Diplôme d'ingénieur – Génie électrique
06/1992 — Bac +3
Licence Professionnelle – Génie électrique
12/1990 — Bac +2 — Institut Universitaire Technologie FOTSO Victor de Bandjoun
DUT – Spécialité Électrotechnique
06/1988 — Bac — Lycée Polyvalent de Bonaberie – Douala
Baccalauréat – Électrotechnique
09/1985 — CAP — CETIC de Nkongsamba
CAP – Électricité

Expériences professionnelles

05/2023 - 06/2025 — Chef d'équipe

Management d'une équipe de 128 personnes, planification, suivi de la qualité, sécurité, productivité, formation, résolution de conflits et animation d'une ambiance de travail positive.

09/2021 - 04/2023 — Directeur commercial

Contribution à la négociation des contrats et au développement du portefeuille de clients, élaboration de la politique commerciale, analyse du terrain, mise en place d'indicateurs de performance, gestion de comptes grands comptes.

Langues

Français (maternelle), Anglais (courant)

Atouts

Négociation avancée, Créativité dans la vente, Organisation des évènements commerciaux, Vision business, Négociation avec les fournisseurs, Coaching d'équipe, Réseaux sociaux professionnels (LinkedIn), Élaboration d'une stratégie commerciale, Sens de responsabilité, Management d'équipes commerciales, Développement d'offre commerciale, Prise de parole en public, Gestion des clients grands comptes, Politique tarifaire, Étude de marché, Capacité à motiver, Développement des ventes, Analyse de marché, Suivi des performances, Outils informatiques, Microsoft Office, Intelligence émotionnelle, Motivation d'équipe, Gestion des conflits, Adaptabilité, Analyse des données d'activités, Gestion du stress, Aisance relationnelle, Polyvalence, Stratégie commerciale, Gestion du budget, Veille concurrentielle, Communication écrite et orale, Gestion de projets, Techniques de vente, Droit du travail, Prise d'initiatives, Développement de nouveaux comptes, Marketing en ligne et par e mail, Marketing de génération de demande, Travail en équipe, Marketing de détail, Marketing numérique, Marketing stratégique, Planification stratégique, Résolution des problèmes, Gestion des relations

Permis

Permis B

Loisirs

Voyages, Passion pour les films, Cinéma, Pratique du judo, football, Membre de citoyen du monde, Promoteur d’une association caritative GIC DAC

Fiche anonyme — l'identité et les coordonnées du candidat sont communiquées aux recruteurs qui en font la demande sur pmebtp.com.